



WARSZAWA, 21 KWIETNIA 2022



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA ROK OBROTOWY

ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU

21

KWIETNIA

2022



PCF Group Spółka Akcyjna – wybrane dane w przeliczeniu na EUR

	PLN		EUR	
	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Sprawozdanie z wyniku				
Przychody ze sprzedaży	107 825	83 528	23 555	18 669
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	40 959	29 949	8 948	6 694
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	43 899	31 018	9 590	6 933
Zysk (strata) netto	41 752	29 096	9 121	6 503
Zysk na udział (akcję) (PLN)	1,41	1,06	0,31	0,24
Rozwodniony zysk na udział (akcję) (PLN)	1,41	1,06	0,31	0,24
Średni kurs PLN / EUR w okresie	X	X	4,5775	4,4742

	PLN		EUR	
	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	30 278	19 065	6 615	4 261
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(90 759)	(10 232)	(19 827)	(2 287)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	118 212	(50)	25 825	(11)
Przepływy pieniężne netto razem	57 731	8 783	12 612	1 963
Średni kurs PLN / EUR w okresie	X	X	4,5775	4,4742

	PLN		EUR	
	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
Aktywa	256 877	91 183	55 850	19 759
Zobowiązania długoterminowe	11 277	10 331	2 452	2 239
Zobowiązania krótkoterminowe	9 895	4 351	2 151	943
Kapitał własny	235 705	76 501	51 247	16 577
Kurs PLN / EUR na koniec okresu	X	X	4,5994	4,6148

Powyższe dane finansowe zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje sprawozdania z wyniku oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych - średni kurs w okresie, obliczony jako średnia kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego,
- pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na ostatni dzień okresu sprawozdawczego.



SPIS TREŚCI

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	5
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU.....	6
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	6
JEDNOSTKOWE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM.....	7
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	8
DODATKOWE INFORMACJE DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	10
1. Informacje ogólne.....	10
2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości.....	13
3. Przychody ze sprzedaży i segmenty operacyjne.....	33
4. Wartości niematerialne.....	36
5. Rzeczowe aktywa trwałe.....	37
6. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania.....	38
7. Inwestycje w jednostkach zależnych	40
8. Aktywa oraz rezerwa na podatek odroczony oraz podatek dochodowy odniesiony w pozostałe całkowite dochody	41
9. Aktywa i zobowiązania z tytułu umowy	43
10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	45
11. Rozliczenia międzyokresowe	45
12. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	46
13. Aktywa oraz zobowiązania finansowe.....	46
14. Kapitał własny.....	48
15. Kredyty i pożyczki	49
16. Leasing.....	50
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	51
18. Świadczenia pracownicze	53
19. Przychody i koszty operacyjne	53
20. Przychody i koszty finansowe, straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych.....	54
21. Podatek dochodowy	55
22. Objasnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych.....	56
23. Koszty programów motywacyjnych.....	56
24. Zysk na akcję i wypłacone dywidendy.....	58
25. Transakcje z podmiotami powiązаныmi.....	59
26. Umowy gwarancji finansowych oraz aktywa i zobowiązania warunkowe	60
27. Ryzyko dotyczące instrumentów finansowych	60
28. Zarządzanie kapitałem	63
29. Wynagrodzenia członków zarządu i rady nadzorczej.....	64
30. Wynagrodzenie firmy audytorskiej.....	65
31. Zatrudnienie i współpracownicy	65
32. Znaczące zdarzenia i transakcje.....	65
33. Zdarzenia po dniu bilansowym.....	70
34. Zatwierdzenie do publikacji.....	73



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU





JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	Nota	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Aktywa trwałe			
Wartości niematerialne	4	7 159	2 586
Rzeczowe aktywa trwałe	5	4 064	2 860
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	6	11 804	10 143
Inwestycje w jednostkach zależnych	7	55 721	7 862
Należności i pożyczki		31 134	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	101	83
Aktywa trwałe		109 983	23 534
Aktywa obrotowe			
Aktywa z tytułu umowy	9	22 385	21 577
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10	33 199	10 101
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		-	1 663
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	575	1 368
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	90 735	32 940
Aktywa obrotowe		146 894	67 649
Aktywa razem		256 877	91 183

PASYWA	Nota	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	14	599	550
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14	121 869	-
Pozostałe kapitały	14	48 355	47 204
Zyski zatrzymane		64 882	28 747
Kapitał własny		235 705	76 501
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	15	510	1 167
Leasing	16	9 710	8 001
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8	1 057	1 163
Zobowiązania długoterminowe		11 277	10 331
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	4 425	985
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		1 395	-
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	15	875	583
Leasing	16	2 920	2 538
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	18	280	245
Zobowiązania krótkoterminowe		9 895	4 351
Zobowiązania razem		21 172	14 682
Pasywa razem		256 877	91 183



JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży usług	3	107 825	83 528
Koszt sprzedanych usług	19	45 435	43 997
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		62 390	39 531
Koszty ogólnego zarządu		26 093	15 814
Pozostałe przychody operacyjne	19	5 788	7 039
Pozostałe koszty operacyjne	19	1 126	808
Zysk (strata) z działalności operacyjnej		40 959	29 948
Przychody finansowe	20	3 371	1 471
Koszty finansowe	20	431	401
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		43 899	31 018
Podatek dochodowy	21	2 147	1 922
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		41 752	29 096
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
Zysk (strata) netto		41 752	29 096

ZYSK (STRATA) NETTO NA JEDNĄ AKCJĘ ZWYKŁĄ (PLN)

	Noty	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
z działalności kontynuowanej			
- podstawowy	24	1,41	1,06
- rozwodniony	24	1,41	1,06
z działalności kontynuowanej i zaniechanej			
- podstawowy	24	1,41	1,06
- rozwodniony	24	1,41	1,06

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Zysk (strata) netto	41 752	29 096
Całkowite dochody	41 752	29 096

JEDNOSTKOWE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał podstawowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Saldo na dzień 01.01.2021 r.	550	-	47 204	28 747	76 501
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01 do 31.12.2021 r.					
Emisja akcji serii B i D	41	125 381	-	-	125 381
Koszty emisji akcji serii B i D	-	(3 512)	-	-	(3 512)
Wycena warrantów należnych Wydawcy Square Enix	-	-	1 151	-	1 151
Dywidenda za 2020 r. (uchwała z dnia 22.06.2021 r.)	-	-	-	(5 617)	(5 617)
Zysk (strata) netto za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.	-	-	-	41 752	41 752
Saldo na dzień 31.12.2021 r.	599	121 869	48 355	64 882	235 705

	Kapitał podstawowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Saldo na dzień 01.01.2020 r.	550	-	47 204	(358)	47 396
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01 do 31.12.2020 r.					
Pozostałe	-	-	-	9	9
Zysk (strata) netto za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.	-	-	-	29 096	29 096
Saldo na dzień 31.12.2020 r.	550	-	47 204	28 747	76 501



JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		43 899	31 018
Korekty:			
Amortyzacja i odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	5	1 383	1 292
Amortyzacja i odpisy aktualizujące wartości niematerialne	4	2 978	2 130
Amortyzacja prawa użytkowania	6	3 019	2 459
Zysk (strata) ze sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych		(20)	(697)
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		(564)	(792)
Koszty odsetek		431	402
Przychody z odsetek i dywidend		(1 266)	(3)
Umorzone pożyczki, kredyty i subwencje		-	(1 750)
Inne korekty		(412)	(46)
Zmiana stanu należności		(23 098)	2 915
Zmiana stanu zobowiązań	22	2 987	(899)
Zmiana stanu rezerw i rozliczeń międzyokresowych		810	(297)
Zmiana stanu aktywów i zobowiązań z tytułu umowy		(808)	(15 790)
Zapłacony podatek dochodowy		939	(877)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		30 278	19 065
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych		(7 551)	(1 450)
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(2 527)	(2 959)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		20	-
Wydatki netto na nabycie jednostek zależnych		(51 214)	(5 826)
Pożyczki udzielone		(30 277)	-
Otrzymane odsetki		790	3
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(90 759)	(10 232)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy netto z tytułu emisji akcji		129 656	-
Koszty związane z emisją akcji serii B i D, rozliczane z kapitałem		(2 445)	(1 067)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek		-	3 500
Spłaty kredytów i pożyczek		(365)	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu		(2 993)	(2 456)
Odsetki zapłacone		(24)	(27)
Dywidendy wypłacone		(5 617)	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		118 212	(50)
Przepływy pieniężne netto razem		57 731	8 783
Zmiana stanu z tytułu różnic kursowych		64	792
Zmiana stanu środków pieniężnych netto		57 795	9 575
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		32 940	23 365
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu		90 735	32 940



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU





DODATKOWE INFORMACJE DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Informacje ogólne

Informacje o jednostce

Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie - XIII Wydział Gospodarczy pod nr KRS 0000812668. Spółce nadano nr statystyczny REGON 141081673.

Siedziba Spółki mieści się przy al. „Solidarności” 171 w Warszawie, kod pocztowy 00-877. Siedziba Spółki jest jednocześnie podstawowym miejscem prowadzenia działalności przez Spółkę. Spółka posiada oddział w Rzeszowie działający pod firmą: PCF Group Spółka Akcyjna Oddział w Rzeszowie „Oddział Badawczo-Rozwojowy”, który mieści się przy ul. Litewskiej 10, lok. 4-5 w Rzeszowie, kod pocztowy 35-302.

Skład Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki

W skład Zarządu Spółki na dzień zatwierdzenia jednostkowego sprawozdania finansowego do publikacji wchodził:

- **Sebastian Kamil Wojciechowski** – Prezes Zarządu.

W okresie od 1.01.2021 r. do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji skład Zarządu Spółki nie uległ zmianie.

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień zatwierdzenia jednostkowego sprawozdania finansowego wchodził:

- **Mikołaj Wojciechowski** – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- **Jacek Pogonowski** – Członek Rady Nadzorczej,
- **Barbara Sobowska** – Członek Rady Nadzorczej,
- **Kuba Dudek** – Członek Rady Nadzorczej,
- **Dagmara Zawadzka** – Członek Rady Nadzorczej.



W okresie od 1.01.2021 r. do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji miały miejsce następujące zmiany:

- **Bartosz Biełuszko** – w dniu 1.04.2021 r. nastąpiła skuteczna rezygnacja z funkcji Członka Rady Nadzorczej,
- **Krzysztof Dolaś** – w dniu 1.04.2021 r. nastąpiła skuteczna rezygnacja z funkcji Członka Rady Nadzorczej,
- **Barbara Sobowska** – powołanie na Członka Rady Nadzorczej w dniu 1.04.2021 r.
- **Kuba Dudek** – powołanie na Członka Rady Nadzorczej w dniu 1.04.2021 r.
- **Aleksander Ferenc** – w dniu 3.03.2022 r. nastąpiła skuteczna rezygnacja z funkcji Członka Rady Nadzorczej,
- **Dagmara Zawadzka** – powołanie na Członka Rady Nadzorczej w dniu 7.03.2022 r.

Charakter działalności Spółki

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja gier wideo. Szerszy opis działalności prowadzonej przez Spółkę został przedstawiony w notcie nr 3 dotyczącej przychodów ze sprzedaży i segmentów operacyjnych. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Zatwierdzenie

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządzone za rok zakończony 31.12.2021 r. (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki dnia 21.04.2022 r.



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU

2	0
2	1

2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości

Podstawa sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (dalej „MSSF”), zatwierdzonymi przez Unię Europejską i obowiązujących na dzień 31.12.2021 r.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.

Zasady (polityka) rachunkowości

Prezentacja sprawozdań finansowych

Jednostkowe sprawozdanie finansowe prezentowane jest zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 1. Spółka prezentuje odrębnie „Jednostkowe sprawozdanie z wyniku”, które zamieszczone jest bezpośrednio przed „Jednostkowym sprawozdaniem z pozostałych całkowitych dochodów”.

„Jednostkowe sprawozdanie z wyniku” prezentowane jest w wariancie kalkulacyjnym, natomiast „Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych” sporządzane jest metodą pośrednią.

W przypadku retrospektywnego wprowadzenia zmian zasad rachunkowości, prezentacji lub korekty błędów, Spółka prezentuje sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone dodatkowo na początek okresu porównawczego, jeżeli powyższe zmiany są istotne dla danych prezentowanych na początek okresu porównywalnego. W takiej sytuacji prezentacja not do trzeciego sprawozdania z sytuacji finansowej nie jest wymagana.

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółki i zarazem walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN).

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w sprawozdaniu z wyniku.

Segmenty operacyjne

Przy wyodrębnianiu segmentów operacyjnych Zarząd Spółki kieruje się rodzajem uzyskiwanych przychodów. Każdy z segmentów jest zarządzany odrębnie w ramach danego rodzaju przychodu – produkcja gier na zlecenie lub prawa autorskie do wyprodukowanych gier (tantiemy) i pozostałe (gwarancje itp.).

Zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 8 wyniki segmentów operacyjnych wynikają z wewnętrznych raportów weryfikowanych okresowo przez Zarząd Spółki (główny organ decyzyjny w Spółce). Zarząd Spółki analizuje wyniki segmentów operacyjnych na poziomie zysku (straty) z działalności operacyjnej. Pomiar wyników segmentów operacyjnych stosowany w kalkulacjach zarządczych zbieżny jest z zasadami rachunkowości zastosowanymi przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego, podział na segmenty operacyjne został również zaprezentowany w ujęciu zgodnym z MSSF.

Przychody ze sprzedaży wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z wyniku nie różnią się od przychodów prezentowanych w ramach segmentów operacyjnych.

Przychody

Przychody ze sprzedaży stanowią wyłącznie przychody z umów z klientami objęte zakresem Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej 15 (dalej „MSSF 15”). Sposób ujmowania przychodów ze sprzedaży w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki, w tym zarówno wartość, jak i moment rozpoznania przychodów, określa pięcioetapowy model obejmujący następujące kroki:

- identyfikacja umowy z klientem,
- identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia,
- określenie ceny transakcyjnej,
- przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia,
- ujęcie przychodu podczas wypełniania zobowiązań do wykonania świadczenia lub po ich wypełnieniu.

Przychody są wpływami korzyści ekonomicznych danego okresu, powstałymi w wyniku zwykłej działalności gospodarczej Spółki, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat akcjonariuszy.

Spółka ujmuje przychody stosując tzw. Model Pięciu Kroków przewidziany w MSSF 15. Do przychodów zalicza się jedynie otrzymane lub należne kwoty równe cenom transakcyjnym, jakie przypadają Spółce po spełnieniu (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia, polegającego na przekazaniu przyrzeczonego dobra lub usługi (tj. składnika aktywów) klientowi. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług.

Koszty zużytych materiałów, towarów i wyrobów gotowych Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Spółka wyróżnia trzy źródła przychodów:

1. przychody z tytułu produkcji gier na zlecenie,
2. przychody z tytułu sprzedaży praw autorskich do wyprodukowanych gier (tantiemy),
3. self-publishing.

Polityka dotycząca rozpoznawania przychodów z tytułu produkcji gier na zlecenie.

Identyfikacja umowy z klientem

Spółka ujmuje umowę z klientem tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria:

- strony umowy zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków,
- Spółka jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane,
- Spółka jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane,
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych Spółki) oraz
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia

W momencie zawarcia umowy Spółka dokonuje oceny dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie z klientem i identyfikuje jako zobowiązanie do wykonania świadczenia każde przyrzeczenie do przekazania na rzecz klienta dobra lub usługi (lub pakietu dóbr lub usług), które można wyodrębnić lub grupy odrębnych dóbr lub usług, które są zasadniczo takie same i w taki sam sposób przekazywane klientowi.

Umowa dotycząca produkcji gry na zlecenie niezależnego wydawcy jest traktowana jako wyodrębnione (oddzielne) zobowiązanie do wykonania świadczenia (dostarczenie wydawcy kompletnej gry).

Ustalenie ceny transakcyjnej

W celu ustalenia ceny transakcyjnej Spółka uwzględnia warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniem Spółki będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi. Wynagrodzenie określone w umowie z klientem obejmuje kwoty stałe i zmienne (możliwe do otrzymania bonusu). Spółka szacuje wysokość wynagrodzenia zmiennego stosując metodę wartości najbardziej prawdopodobnej.

Brak istotnego komponentu finansowania, tym samym Spółka nie koryguje przyrzeczonej kwoty wynagrodzenia o efekty zmiany pieniądza w czasie.

Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia

Spółka przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – przysługuje jej w zamian za wykonanie świadczenia tj. dostarczenia wydawcy kompletnej gry.

Ujęcie przychodu podczas wypełniania zobowiązań do wykonania świadczenia lub po ich wypełnieniu

Zgodnie z MSSF 15 przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi. Umowa z wydawcą określa szczegółowe warunki współpracy, w tym wynagradzanie. Prawa autorskie do gry przechodzą na wydawcę w miarę tworzenia gry (zgodnie z kamieniami milowymi). Spełniony tu jest zapis MSSF 15.35c mówiący o tym, iż w wyniku wykonania świadczenia nie powstaje składnik aktywów o alternatywnym zastosowaniu, a Spółce przysługuje egzekwowalne prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie, w związku z czym przychód Spółki jest rozpoznawany w czasie. Ujęcie prac podwykonawców następuje zgodnie z rozliczeniem opisanym w MSSF 15.B.19 (b) czyli przychody z tej części ujmowane są w wysokości poniesionych kosztów zafakturowanych do dnia bilansowego zaś marża zrealizowana jest dodawana do łącznego przychodu z kontraktu. Przychody na dzień bilansowy szacowane są w oparciu o stopień zaawansowania realizacji umowy ustalany w oparciu o wysokość poniesionych narastająco kosztów w relacji do planowanych łącznych kosztów niezbędnych do poniesienia celem wywiązania się z zobowiązania kontraktowego. Przychody podlegają oszacowaniu na każdy dzień bilansowy według najlepszych dostępnych szacunków i są korygowane o możliwe do przewidzenia korekty, bonusy i inne elementy zmienne.

Zaliczki otrzymane od klientów

W sytuacji gdyby Spółka otrzymywała krótkoterminowe zaliczki od klientów na poczet przyszłej produkcji gier, to Spółka w odniesieniu do zaliczek krótkoterminowych (okres między momentem, w którym klient zapłaci za towar lub usługę, a momentem ich dostawy nie przekroczy jednego roku) skorzystałaby z uproszczenia przewidzianego przez MSSF 15 i nie rozpoznawałaby elementu finansowania. Zaliczki te byłyby wykazywane jako zobowiązania z tytułu dostaw i usług.

Polityka dotycząca rozpoznawania przychodów ze sprzedaży praw autorskich do wyprodukowanych gier (tantiemy)

Spółka udziela licencji na swoje oprogramowanie (własność intelektualną) wydawcom gier pełniącym funkcję również dystrybutorów. Licencja przenoszona w ustalonym przedziale czasowym daje dystrybutorom dostęp do własności intelektualnej w formie, w jakiej występuje ona w momencie obowiązywania licencji. Podstawą do rozpoznania przychodu są tantiemy ze sprzedaży licencji na dystrybucję z gier. Przychody te zależą pośrednio od wolumenu sprzedaży zrealizowanej przez

dystrybutora w danym momencie przypadającym na okres sprawozdawczy do gracza końcowego a bezpośrednio są udziałem Spółki w zysku osiągniętym przez wydawcę po uzyskaniu zwrotu kosztów poniesionych przez wydawcę między innymi w związku z produkcją, promocją i dystrybucją gry. Cena transakcyjna ustalana jest jako procent w stosunku do wartości sprzedaży zrealizowanej przez dystrybutora. Tym samym przychód Spółki z tytułu tantiem rozpoznawany jest w momencie sprzedaży danego produktu przez dystrybutorów gier do odbiorców końcowych na podstawie raportów sprzedaży udostępnionych przez dystrybutorów gier. Spółka otrzymuje raporty sprzedażowe w ujęciu kwartalnym po zakończeniu danego kwartału.

Polityka dotycząca rozpoznawania przychodów z działalności self-publishing

Spółka realizując projekty w modelu self-publishing, tj. jako wydawca wyprodukowanych przez siebie gier wideo w oparciu o istniejące lub nowo wytworzone przez Spółkę IP, będzie rozpoznawała przychody również z tego tytułu.

Podstawę do rozpoznania przychodu stanowią będą tantiemy ze sprzedaży gier. Przychody te będą zależały od wolumenu sprzedaży zrealizowanej w danym momencie sprawozdawczym do gracza końcowego.

Polityka dotycząca rozpoznawania przychodów pozostałych

Do przychodów pozostałych Spółka zalicza obciążenia jednostek zależnych z tytułu:

- licencji do korzystania ze znaku towarowego People Can Fly, do którego Spółka posiada prawa, przez spółki zależne People Can Fly UK Ltd. z siedzibą w Wielkiej Brytanii, People Can Fly U.S LLC z siedzibą w Stanach Zjednoczonych oraz People Can Fly Canada Inc. z siedzibą w Kanadzie. Spółka identyfikuje udzielenie tej licencji jako oddzielne zobowiązanie do wykonania świadczenia, a przekazanie na rzecz klienta prawa dostępu do własności intelektualnej stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia spełniane w miarę upływu czasu. Podstawą określenia przychodów Spółki są przychody uzyskiwane przez spółki zależne od stron trzecich. Spółka rozpoznaje przychody z tytułu licencji do korzystania ze znaku towarowego w okresach kwartalnych.
- wynagrodzenia z tytułu gwarancji realizacji kontraktu udzielonej spółce zależnej People Can Fly U.S., LLC. Podstawą określenia przychodów Spółki są koszty ponoszone przez People Can Fly U.S., LLC w związku z produkcją gry,
- licencji do korzystania przez spółkę zależną People Can Fly U.S., LLC z systemu oprogramowania nazwanego przez Spółkę „PCF Framework”, zbudowanego przez Spółkę, i będącego nakładką na silnik graficzny Unreal Engine, który to system ułatwia i optymalizuje prace przy tworzeniu gier wideo. Spółka identyfikuje udzielenie tej licencji jako oddzielne zobowiązanie do wykonania świadczenia, a przekazanie na rzecz klienta prawa dostępu do własności intelektualnej stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia spełniane w miarę upływu czasu. Podstawą określenia przychodów Spółki są przychody uzyskiwane przez spółki zależne od stron trzecich. Spółka rozpoznaje przychody z tytułu licencji do korzystania z PCF Framework w okresach kwartalnych.

Spółka rozpoznaje przychody z wyżej wymienionych źródeł w kwartalnych okresach rozliczeniowych.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w wyniku zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Spółka prezentuje w jednostkowym sprawozdaniu finansowym koszty według miejsc powstawania.

Przychody i koszty działalności finansowej

Na przychody finansowe składają się głównie odsetki od lokat wolnych środków na rachunkach bankowych oraz dodatnie różnice kursowe.

Na koszty finansowe składają się głównie odsetki za zwłokę w zapłacie zobowiązań i odsetki od leasingu oraz różnice kursowe.

Podatek dochodowy

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się podatek bieżący oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk/(strata) podatkowa różni się od księgowego zysku/(straty) brutto w związku z różnym momentem uznania przychodów i kosztów za zrealizowane dla celów podatkowych i rachunkowych, a także ze względu na trwałe różnice pomiędzy podatkowym i rachunkowym traktowaniem niektórych pozycji przychodów i kosztów. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Bieżący podatek dochodowy dotyczący pozycji rozpoznanych bezpośrednio w kapitale jest rozpoznawany bezpośrednio w kapitale, a nie w sprawozdaniu z wyniku.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe (rezerwy, aktywa z tytułu umowy). Pozycja aktywów lub zobowiązanie nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawana od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w podmioty zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba że Spółka jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

Podatek od towarów i usług

Przychody, koszty i aktywa są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- sytuacji, gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych - wówczas jest on ujmowany odpowiednio jako część kosztów nabycia składnika aktywów lub jako koszt,
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.

Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub wymagająca zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

Wartości niematerialne – nakłady na prace rozwojowe

Koszty ponoszone w związku z produkcją gier na własne ryzyko są ujmowane i wyceniane jako nakłady na prace rozwojowe.

Nakłady bezpośrednio związane z pracami rozwojowymi ujmowane są jako wartości niematerialne, tylko wtedy gdy spełnione są – zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 38 par. 57 – następujące kryteria:

- ukończenie składnika wartości niematerialnych jest wykonalne z technicznego punktu widzenia tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- Spółka zamierza ukończyć składnik oraz użytkować go lub sprzedać,

- Spółka jest zdolna do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- składnik wartości niematerialnych będzie przynosił korzyści ekonomiczne, a Spółka potrafi tę korzyść udowodnić m.in. poprzez istnienie rynku lub użyteczność składnika dla potrzeb Spółki,
- dostępne są środki techniczne, finansowe i inne niezbędne do ukończenia prac rozwojowych w celu sprzedaży lub użytkowania składnika,
- nakłady poniesione w trakcie prac rozwojowych można wiarygodnie wycenić i przyporządkować do danego składnika wartości niematerialnych.

Za potwierdzenie faktu, że ponoszone nakłady, do momentu oceny, że aktywo jest gotowe do użytkowania, spełniają kryteria zaliczenia tychże nakładów do prac rozwojowych uznawane są odpowiednio: ocena przez Spółkę, że posiada niezbędną wiedzę do wykonania gry, która zostanie zaliczana do prac rozwojowych oraz ocena przygotowana przez Spółkę, że gra będzie miała potencjał sprzedażowy – ocena ta jest przeprowadzana m.in. na podstawie ogólnodostępnych danych sprzedażowych porównywalnych gier oraz przygotowanego przez Zarząd Spółki budżetu produkcji gry, z uwzględnieniem oszacowania przyszłej sprzedaży i jej rentowności.

Za potwierdzenie faktu, że kryteria zaliczenia do kompletnych i zdalnych do użytkowania prac rozwojowych są spełnione Spółka przyjmuje odpowiednio: potwierdzenie, że projekt gry spełnia techniczne wymagania umożliwiające użytkowanie, w tym uzyskał certyfikację oraz, że produkt został przekazany do sprzedaży.

Nakłady ponoszone na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia w toku realizacji są ujmowane jako aktywa w pozycji wartości niematerialne, jeżeli Zarząd na podstawie przeprowadzonej analizy uznaje, że projekt ten spełnia kryteria ujęcia opisane powyżej oraz, nakłady te będą kontrolowane przez Spółkę i zgodnie z przewidywaniami będą uzyskane w przyszłości korzyści ekonomiczne. Nakłady ponoszone na prace rozwojowe, które na dzień bilansowy nie zostały zakończone i przyjęte do użytkowania prezentowane są w pozycji: „Prace rozwojowe w trakcie wytwarzania”.

Zarząd Spółki ocenia każdorazowo powyższe kryteria ujęcia i odpowiednio je kwantyfikując. Dla pozycji ujętych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym wszystkie warunki wymagane standardem zostały spełnione.

Ocena przyszłych korzyści odbywa się z uwzględnieniem zasad określonych w Międzynarodowym Standardzie Rachunkowości 36 „Utrata wartości aktywów” (dalej „MSR 36”) wskazanych w punkcie „Utrata wartości aktywów”.

Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego, zgodnie z którym składniki aktywów są ujmowane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Prace rozwojowe są amortyzowane proporcjonalnie do przewidywanego cyklu życia produktu. Prace rozwojowe dotyczące wyprodukowanych gier amortyzowane są w okresie 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w pozycji koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług w sprawozdaniu z wyniku.

Wartości niematerialne – pozostałe, licencje, programy komputerowe

Wartości niematerialne - to nabyte w transakcjach rynkowych składniki wartości niematerialnych takie jak licencje i programy komputerowe oraz pozostałe (w których skład wchodzi pozostałe wartości niematerialne niekwalifikujące się do licencji i programów komputerowych).

Każda pozycja wartości niematerialnych musi spełniać warunki ujęcia jako aktywa tj. jest przez Spółkę kontrolowane, zgodnie z przewidywaniami Spółka osiągnie w przyszłości korzyści ekonomiczne oraz spełnia warunki wynikające z MSR 38 par. 21, tj. jest prawdopodobne, że Spółka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywa oraz można wiarygodnie ustalić cenę nabycia danego składnika aktywów.

Zarząd Spółki ocenia każdorazowo powyższe kryteria ujęcia i odpowiednio je kwantyfikując. Dla pozycji ujętych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym wszystkie warunki wymagane standardem zostały spełnione.

Wartości niematerialne są ujmowane według historycznego kosztu nabycia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową. Koszty prac badawczych nie podlegają aktywowaniu i są prezentowane w sprawozdaniu z wyniku jako koszty w okresie, w którym zostały poniesione.

Istotnym składnikiem wartości niematerialnych na dzień bilansowy była licencja na silnik do gier Unreal Engine. Dla tej licencji okres amortyzacji liczony od pierwotnego ujęcia w 2015 r. został oszacowany na 10 lat. Zarząd Spółki do oceny okresu ekonomicznej użyteczności bierze pod uwagę przede wszystkim oczekiwane wykorzystanie licencji silnika przez Spółkę, tj. wykorzystanie jej w okresie produkcji gry. Okres ten jest zarazem zbieżny z typowym cyklem życia składnika, jakim jest licencja na silnik, ponieważ każda licencja może być wykorzystywana do wydania i komercjalizacji jednej gry. Istnieje również możliwość, iż wydawca będzie zobowiązany zgodnie z postanowieniami umowy produkcyjnowydawniczej do uzyskania swojej licencji na korzystanie z silnika w celu wydania i komercjalizacji gry oraz przekazania Spółce prawa do korzystania z silnika wydawcy na określonym etapie produkcji gry. Wówczas, producent może wykorzystać posiadaną licencję do produkcji kolejnej gry co wiązałoby się z koniecznością przeprowadzenia analizy i weryfikacji ekonomicznego okresu użytkowania posiadanej licencji. W planowanym okresie wykorzystywania licencji Spółka sprawuje kontrolę nad składnikiem (licencją).

Zarząd Spółki przeprowadza weryfikację ekonomicznego okresu użytkowania licencji na silnik Unreal Engine co pół roku.

Przewidywany okres użytkowania dla poszczególnych grup aktywów niematerialnych wynosi:	Okres użytkowania
Patenty i licencje	1 – 10 lat
Oprogramowanie komputerowe	2 –10 lat

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo ujmowane są według ceny nabycia pomniejszonej w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości. Środki trwałe obejmują rzeczowe aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej.

Przewidywany okres użytkowania dla poszczególnych grup rzeczowych aktywów trwałych wynosi:	Okres użytkowania
Budynki i budowle	5 – 10 lat
Maszyny i urządzenia	2 – 10 lat
Pozostałe środki trwałe	2 – 10 lat

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności środków trwałych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Spółka dokonuje również weryfikacji rzeczowych aktywów trwałych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa

jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji rzeczowych aktywów trwałych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w sprawozdaniu z wyniku.

Aktywo z tytułu prawa użytkowania i leasing

Międzynarodowy Standard Sprawozdawczości Finansowej 16 „Leasing” (dalej „MSSF 16”) ustanawia zasady dotyczące ujęcia, wyceny, prezentacji i ujawnień dotyczących umów leasingu. Dla umów, w których Spółka występuje jako leasingobiorca, przyjęto jednolite podejście księgowo, w ramach którego leasingobiorca rozpoznaje aktywo z tytułu prawa do użytkowania leasingowanego aktywa w korespondencji ze zobowiązaniem wynikającym z umów leasingu.

Spółka klasyfikuje umowę jako kontrakt leasingowy, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów. Aby zakwalifikować umowę jako leasing, konieczne jest spełnienie trzech warunków:

- umowa przekazuje leasingobiorcy prawo do użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów,
- leasingobiorca uzyskuje korzyści ekonomiczne z użytkowania tego aktywa,
- leasingobiorca uzyskuje prawo do kierowania sposobem, w jaki aktywo jest użytkowane przez okres trwania umowy.

Po przeanalizowaniu zagadnienia Spółka zidentyfikowała trzy typy umów, które spełniają warunki rozpoznania pod MSSF 16, będą to:

- umowy najmu powierzchni biurowych,
- umowy leasingu sprzętu,
- umowy leasingu pozostałych środków trwałych (meble).

Okres leasingu obejmuje nieodwołalny okres umowy wraz z okresami, na które można przedłużyć leasing, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że Spółka skorzysta z tego prawa oraz okresami, w których można wypowiedzieć leasing, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że Spółka nie skorzysta z tego prawa. Przy ustalaniu okresu leasingu uwzględniono również regulacje prawne oraz zwyczajowe obowiązujące w polskim otoczeniu prawnym, jak również specyfikę umów w Spółce. W dacie rozpoczęcia leasingu, Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywo z tytułu prawa do użytkowania wyceniane jest według kosztu, który obejmuje:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu,
- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę.

Po dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania, według kosztu pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne i łączne straty z tytułu utraty wartości oraz uwzględniającego korektę o jakiegokolwiek aktualizacje wartości zobowiązania z tytułu leasingu.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności.

W dacie rozpoczęcia leasingu zobowiązanie z tytułu leasingu wycenia się w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty na ten dzień. Opłaty leasingowe dyskontuje się z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej.

Zobowiązanie leasingowe obejmuje następujące płatności:

- stałe opłaty leasingowe, pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe,
- zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, wycenione początkowo z zastosowaniem tego indeksu lub tej stawki zgodnie z ich wartością w dacie rozpoczęcia leasingu,
- kwoty, których zapłaty przez leasingobiorcę oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej,
- cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tej opcji,
- kary pieniężne za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano, że leasingobiorca może skorzystać z opcji wypowiedzenia leasingu.

Po dacie rozpoczęcia leasingu, wartość zobowiązania z tytułu leasingu jest powiększana w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu, zmniejszana w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych oraz aktualizowana w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu. Tylko elementy leasingowe są uwzględniane w wycenie aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowego. Pozostałe elementy nie leasingowe, takie jak płatności za media, są ujmowane osobno, zgodnie z zasadami mającymi zastosowanie do takich opłat.

W przypadku:

- leasingów krótkoterminowych, oraz
- leasingów, w odniesieniu do których bazowy składnik aktywów ma niską wartość

Spółka nie stosuje się do wymogów opisanych w paragrafach 22-49 MSSF 16.

Aktywa finansowe

Na dzień nabycia Spółka wycenia aktywa finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczonej zapłaty. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów finansowych, poza kategorią aktywów wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik. Wyjątkiem od tej zasady są należności z tytułu dostaw i usług, które Spółka wycenia w ich cenie transakcyjnej w rozumieniu MSSF 15, przy czym nie dotyczy to tych pozycji należności z tytułu dostaw i usług, których termin płatności jest dłuższy niż rok i które zawierają istotny komponent finansowania zgodnie z definicją z MSSF 15.

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, Spółka klasyfikuje z podziałem na:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz
- instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków lub strat z wyceny w wyniku finansowym lub w pozostałych całkowitych dochodach. Spółka dokonuje klasyfikacji aktywów finansowych do kategorii na podstawie modelu biznesowego funkcjonującego w Spółce w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz wynikających z umowy przepływów pieniężnych charakterystycznych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki (i nie zostały wyznaczone w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez wynik):

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy,

- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Spółka zalicza:

- należności z tytułu dostaw i usług, aktywa z tytułu umowy oraz pozostałe należności, z wyłączeniem tych, dla których nie stosuje się zasad Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej 9 „Instrumenty finansowe” (dalej „MSSF 9”), oraz środki pieniężne.

Wymienione klasy aktywów finansowych prezentowane są w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w podziale na aktywa długoterminowe i krótkoterminowe w pozycjach „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności” oraz „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”.

Wycena krótkoterminowych należności odbywa się w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Z uwagi na nieistotne kwoty Spółka nie wyodrębnia przychodów z tytułu odsetek jako osobnej pozycji, lecz ujmuje je w przychodach finansowych.

Pozostałe zyski i straty z aktywów finansowych ujmowane w wyniku, w tym różnice kursowe, prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych,
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Przychody z tytułu odsetek, zyski i straty z tytułu utraty wartości oraz różnice kursowe związane z tymi aktywami obliczane są i ujmowane w wyniku finansowym w taki sam sposób, jak ma to miejsce w przypadku aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie. Pozostałe zmiany wartości godziwej tych aktywów ujmowane są przez pozostałe całkowite dochody. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody skumulowane zyski lub straty rozpoznane wcześniej w pozostałych całkowitych dochodach podlegają przeklasyfikowaniu z kapitału do wyniku.

W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiadała aktywów finansowych kwalifikujących się do tej kategorii wyceny.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik, jeżeli nie spełnia kryteriów wyceny w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz nie jest instrumentem kapitałowym wyznaczonym w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Ponadto do tej kategorii Spółka zalicza aktywa finansowe wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej przez wynik ze względu na spełnienie kryteriów określonych w MSSF 9.

W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiadała aktywów finansowych kwalifikujących się do tej kategorii wyceny.

Aktywa finansowe zaliczone do kategorii wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz aktywa tytułu umowy ze względu na model biznesowy i charakter przepływów z nimi związanych podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy w celu ujęcia oczekiwanych strat kredytowych, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości. Sposób dokonywania tej oceny i szacowania odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych różni się dla poszczególnych klas aktywów finansowych:

- dla należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umowy Spółka stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu. Szacunki odpisów są dokonywane w podziale na poszczególnych kontrahentów i zostały pogrupowane według okresu przeterminowania. Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością z ostatnich 4 lat, z uwzględnieniem dostępnych informacji dotyczących przyszłości. Spółka przyjęła, że znaczny wzrost ryzyka następuje, kiedy przeterminowanie płatności przekracza 60 dni. Spółka przyjmuje, że niewykonanie zobowiązania następuje, kiedy przeterminowanie wynosi 90 dni.
- dla środków pieniężnych Spółka stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu. Szacunek dokonywany jest na podstawie oceny ryzyka wystąpienia straty kredytowej bazując na dostępnych informacjach nt. ratingu banków w jakich Spółka posiada środki pieniężne. W przypadku spadku ratingu poniżej BBB(-) Spółka ocenia stopień niepewności i wpływ na wystąpienie strat kredytowych.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne składają się z gotówki na rachunkach bankowych, depozytów płatnych na żądanie oraz lokat bankowych o terminie realizacji do 3 miesięcy. Ekwiwalenty środków pieniężnych są krótkoterminowymi inwestycjami o dużej płynności łatwo wymiernymi na określone kwoty środków pieniężnych oraz narażonymi na nieznaczne ryzyko zmiany wartości.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka w czynnych rozliczeniach międzyokresowych ujmuje wydatki, które zostały poniesione z góry, natomiast w całości lub części związane są z przychodami kolejnych okresów i spełniają one definicję aktywów zgodnie z MSSF.

Kapitał własny

Na kapitał własny prezentowany w pasywach składa się: kapitał podstawowy, kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, pozostałe kapitały oraz zyski zatrzymane składające się z zysków (strat) z lat ubiegłych oraz zysku (straty) netto roku bieżącego.

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w pozostałych kapitałach jako „kapitał zapasowy”. W pozycji pozostałe kapitały Spółka ujmuje zysk okresu przeznaczony zgodnie z uchwałą wspólników na pozostałe kapitały.

W pozycji pozostałe kapitały „program motywacyjny” prezentowany jest kapitał z wyceny programu motywacyjnego, zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 „Płatności w formie akcji” (dalej „MSSF 2”).

Wypłata dywidend

Dywidendy ujmuje się w momencie ustalenia praw akcjonariuszy Spółki do ich otrzymania.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- zobowiązania z tytułu dostaw i usług (w tym warunkowe zapłaty ujętej przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek, do którego ma zastosowanie MSSF 3),
- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- zobowiązania z tytułu umowy,

- oraz pozostałe zobowiązania.

Na dzień nabycia Spółka wycenia zobowiązania finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej otrzymanej kwoty. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich zobowiązań finansowych, poza kategorią zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik.

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, za wyjątkiem zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu lub wyznaczonych jako wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiadała zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Rezerwy

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje zmniejszenie zasobów ucieleśniających korzyści ekonomiczne Spółki oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty zobowiązania. Szacunek wysokości rezerwy odpowiada prawdopodobnym wydatkom, jakie Spółka poniesie w celu uregulowania zobowiązania. Jeżeli dokonanie wiarygodnego oszacowania zobowiązania jest niemożliwe, rezerwa nie jest ujmowana. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Świadczenia pracownicze

W zakresie świadczeń pracowniczych Spółka nie jest stroną porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy. Spółka nie posiada także programów emerytalnych zarządzanych bezpośrednio przez Spółkę lub przez fundusze zewnętrzne. Koszty świadczeń pracowniczych obejmują wynagrodzenia płatne zgodnie z warunkami zawartych umów o pracę z poszczególnymi pracownikami. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych wyceniane są w wartości niezdyktowanej krótkoterminowych świadczeń, które przewidziane są do wypłaty w zamian za wykonaną pracę. Kwota ta ujmowana jest jako zobowiązanie po potrąceniu wszystkich kwot już zapłaconych. Koszt kumulowanych płatnych nieobecności wycenianych jest w wysokości przewidywanego do zapłaty świadczenia i ujmowana jest w wyniku okresu w jakim pracownik nabył uprawnienie.

Spółka prowadziła długoterminowy program motywacyjny, w ramach którego członkowie kluczowej kadry kierowniczej otrzymali określoną liczbę akcji pod warunkiem spełnienia kryterium ciągłości zatrudnienia w Spółce. Wartość godziwa usług świadczonych przez kadrę kierowniczą w zamian za instrumenty kapitałowe ujęta została w kosztach świadczeń pracowniczych oraz drugostronnie, jako pozostałe kapitały, przez okres nabywania uprawnień, zgodnie z MSSF 2.

Dotacje

Dotacje ujmowane są zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 20 „Dotacje rządowe oraz ujawnianie informacji na temat pomocy rządowej” (dalej „MSR 20”). Dotacje są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań publicznoprawnych. Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód (lub pomniejszenie kosztów) w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować.

Dotacje ujmowane są zgodnie z metodą dochodową, zgodnie z którą dotacja ujmowana jest w przychodach w wyniku w systematyczny sposób w okresach, w których Spółka ujmuje odpowiednie koszty, które zgodnie z oczekiwaniami pokrywa dotacja. Dotacje odnoszące się do kosztów, ujmowane są w wyniku tego samego

okresu którego dotyczą odpowiadające im koszty. Dotacje dotyczące aktywów podlegających amortyzacji są ujmowane w wyniku w okresie, w którym ujmowane są koszty amortyzacji tych aktywów w odpowiedniej proporcji.

Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Spółki pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Spółki w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

Szacunki dotyczące rozpoznawania przychodów

Szacunkiem jest rozpoznana kwota wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniem Spółki będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług oraz szacunek kosztu realizacji przyrzeczonych dóbr lub usług. Istotny szacunek wynika z faktu, iż Spółka na każdy dzień bilansowy ustala przychód planowany z umowy oraz szacunek zaawansowana prac, który mierzony jest w oparciu o rzeczywiście poniesione narastająco do dnia bilansowego koszty kontraktu w stosunku do łącznego budżetu kosztów niezbędnych do poniesienia w celu wywiązania się przez Spółkę z zobowiązania kontraktowego. Spółka szacuje wysokość wynagrodzenia zmiennego (możliwe do otrzymania bonusu) stosując metodę wartości najbardziej prawdopodobnej. W odniesieniu do stopnia zaawansowania prac istotny szacunek dotyczy budżetu kosztów niezbędnych do poniesienia w celu wywiązania się przez Spółkę z zobowiązania.

Zarząd Spółki dokonuje aktualizacji przewidywanych wyników na kontrakcie stopniowo bazując na najlepszej wiedzy o koniecznych do poniesienia kosztach adekwatnie do dodawanych do umowy etapów. W wyniku powiększania budżetu kontraktu o kolejne zlecone etapy następuje aktualizacja i zwiększenie wartości planowanej kontraktu oraz odpowiadających tym przychodom kosztom. Spółka aktualizuje budżet kontraktu stopniowo do uzyskiwanej wiedzy. Zmiany wartości szacowanych kosztów odzwierciedlone są w zmianie finalnej marży wycenianej umowy.

Szczegóły dotyczące rozpoznawania przychodów i związanych z nimi szacunków opisano szerzej w polityce rachunkowości oraz w notcie nr 3.

Profesjonalny osąd dotyczący prac rozwojowych

Spółka potwierdziła na koniec każdego roku obrotowego, iż aktywowane nakłady stanowiące składnik wartości niematerialnych w postaci elementów gier:

- nakłady ponoszone na prace rozwojowe są zidentyfikowane i wycenione w prawidłowy sposób,
- są możliwe do zakończenia z punktu widzenia finansowego ze względu na ich niewielką wartość w stosunku do całości prowadzonych prac programistycznych,
- są możliwe do zakończenia zarówno z punktu widzenia technicznego ze względu na niewielki ich zakres w stosunku do całości prowadzonych prac programistycznych,
- gry lub elementy gier będą ukończone i przeznaczone do sprzedaży jako osobne licencje,
- są sprzedawane w postaci licencji na korzystanie z gier,

- przynoszą korzyści ekonomiczne w postaci zysków realizowanych ze sprzedaży licencji na gry.

Spełnienie kryteriów: możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu Spółki wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Spółki.

Utrata wartości aktywów

Wartości niematerialne i rzeczowe aktywa trwałe

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu wartości netto składników wartości niematerialnych i rzeczowych składników majątku trwałego w celu stwierdzenia czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości.

Wyjątek dotyczy niezakończonych prac rozwojowych, które podlegają analizie pod kątem utraty ich wartości na każdy dzień bilansowy, bez względu na wystąpienie przesłanek.

Oceniając istnienie przesłanek świadczących o możliwości utraty wartości któregoś ze składników ww. aktywów, Spółka analizuje co najmniej następujące przesłanki:

Przesłanki pochodzące z zewnętrznych źródeł informacji:

- istnieją obserwowalne przesłanki, że wartość rynkowa składnika aktywów spadła w danym okresie znacznie bardziej niż oczekiwano by wraz z upływem czasu lub w związku z normalnym użyciem,
- w ciągu okresu nastąpiły lub nastąpią w niedalekiej przyszłości znaczące i niekorzystne dla jednostki zmiany o charakterze technologicznym, rynkowym, gospodarczym lub prawnym w otoczeniu, w którym jednostka prowadzi działalność, lub też na rynkach, na które dany składnik aktywów jest przeznaczony,
- w ciągu okresu nastąpił wzrost rynkowych stóp procentowych lub innych rynkowych stóp zwrotu z inwestycji i prawdopodobne jest, że wzrost ten wpłynie na stopę dyskontową stosowaną do wyliczenia wartości użytkowej danego składnika aktywów i istotnie obniży wartość odzyskiwalną składnika aktywów,
- wartość bilansowa aktywów netto jednostki sporządzającej sprawozdanie finansowe jest wyższa od wartości ich rynkowej kapitalizacji.

Przesłanki pochodzące z wewnętrznych źródeł informacji:

- dostępne są dowody na to, że nastąpiła utrata przydatności danego składnika aktywów lub jego fizyczne uszkodzenie,
- w ciągu okresu nastąpiły lub też prawdopodobne jest, że w niedalekiej przyszłości nastąpią znaczące i niekorzystne dla jednostki zmiany dotyczące zakresu lub sposobu, w jaki dany składnik aktywów jest aktualnie użytkowany, lub, zgodnie z oczekiwaniami, będzie użytkowany. Do takich zmian zalicza się niewykorzystywanie składnika aktywów, plany zaniechania działalności lub restrukturyzacji działalności, do której dany składnik należy, lub plany zbycia tego składnika aktywów przed uprzednio przewidzianym terminem oraz ponowna ocena okresu użytkowania danego składnika aktywów z nieokreślonego na okres określony.

W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako kwota wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku

przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła.

W momencie, gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej wyszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest w przychodach.

Aktywa finansowe

Dla aktywów finansowych Spółka, zgodnie z MSSF 9, ujmuje odpis na oczekiwane straty kredytowe (model ECL).

W zakresie należności handlowych i aktywów z tytułu umowy Spółka stosuje podejście uproszczone - dla tych zbiorów naliczany jest odpis z tytułu dożywotnich strat kredytowych (Lifetime ECL) bez względu na analizę zmian ryzyka kredytowego.

W przypadku pozostałych należności Spółka określa odpis na 12 miesięczne oczekiwane straty kredytowe (12M ECL), jeżeli ryzyko kredytowe jest niskie lub nie wzrosło znacząco od daty włączenia danego składnika należności do ksiąg rachunkowych oraz w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia, jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym składnikiem aktywów finansowych wzrosło znacząco od momentu początkowego ujęcia.

Zmiana oczekiwanej straty kredytowej wartości należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności została zaprezentowana w notcie 20.

Okres ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych oraz środków trwałych

Zarząd Spółki określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku nakładów na prace rozwojowe, dla których możliwe jest określenie wiarygodnych szacunków dotyczących ilości i wartości budżetu sprzedaży Spółka amortyzuje wartość tych nakładów zgodnie z konsumpcją korzyści ekonomicznych, które są związane z ilością sprzedanych egzemplarzy.

Okres użyteczności silników graficznych szacowany jest w oparciu o planowane wykorzystanie w rozpoczętych produkcjach gier.

W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmieni się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych wartości niematerialnych.

Okresy ekonomicznej przydatności są przeglądane corocznie i podlegają skorygowaniu, jeśli obecny szacowany okres ekonomicznej przydatności jest inny niż poprzednio przewidywano. Powyższe zmiany w szacunkach księgowych są ujmowane w sposób prospektywny.

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego.

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na planach Spółki.

Z uwagi na fakt, że Zarząd Spółki oszacował, że w kolejnych okresach sprawozdawczych z działalności wyłączonej z zakresu ulgi podatkowej IP Box nie jest przewidywane uzyskanie dochodów podatkowych, ze względu na zachowanie zasady ostrożnej wyceny Zarząd nie zdecydował się na rozpoznanie tego aktywa na dzień 31.12.2021 r. Wartość nierozpoznanego aktywa wynosi ok. 2 132 tys. zł (na dzień 31.12.2020 r.: ok. 1 450 tys. zł).

Niepewność w zakresie sposobów ujmowania podatku dochodowego

Obowiązujące w Polsce przepisy podatkowe podlegają częstym zmianom, powodując istotne różnice w ich interpretacji i istotne wątpliwości w ich stosowaniu. Organy podatkowe posiadają instrumenty kontroli umożliwiające im weryfikację podstaw opodatkowania (w większości przypadków w okresie poprzednich 5 lat obrotowych), oraz nakładanie kar i grzywien.

Od 15.07.2016 r. Ordynacja Podatkowa uwzględniła także postanowienia Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR), która ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia opodatkowania. Klauzulę GAAR należy stosować tak w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie, jak i do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane.

W konsekwencji ustalenie zobowiązań podatkowych, aktywów oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego może wymagać istotnego osądu, w tym dotyczącego transakcji już zaistniałych, a kwoty prezentowanej ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku kontroli organów podatkowych.

W związku z istotnością i niepewnością co do rozliczania ulg Spółka uzyskała interpretację podatkową z dnia 30.04.2020 r., zgodnie z którą od 2019 roku w rozliczeniach podatkowych z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych wykorzystuje ulgę IP Box.

Program motywacyjny

W związku z emisją warrantów subskrypcyjnych przez Spółkę, Spółka ujmuje i wycenia warranty zgodnie z MSSF 2. Wartość godziwa przyznanych instrumentów kapitałowych ustalana jest na dzień wyceny na podstawie cen rynkowych akcji. Spółka wycenia warranty do czasu, gdy zostaną one uregulowane. Zmiana wartości wykazywana jest w wyniku Spółki. Całość programu motywacyjnego została opisana szerzej w notcie nr 23.

Leasing

Wdrożenie MSSF 16 wymaga dokonania pewnych szacunków i wyliczeń, które mają wpływ na wycenę zobowiązań z tytułu leasingu finansowego oraz aktywów z tytułu prawa do użytkowania. Obejmują one m.in.:

- ustalenie okresu leasingu,
- ustalenie stopy procentowej stosowanej do dyskontowania przyszłych przepływów pieniężnych.

Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Natomiast w sytuacji, gdy którakolwiek ze stron – zgodnie z profesjonalnym osądem – poniesie istotną karę za wypowiedzenie (rozumianą szeroko), Spółka określa okres leasingu jako wystarczająco pewny (czyli okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa będzie trwać).

Spółka przyjęła stopę procentową stosowaną do dyskontowania przyszłych przepływów pieniężnych w wysokości 2,4-4,6% w zależności od czasu trwania umowy. Szczegółowy opis przyjętych szacunków znajduje się w notcie nr 16.

Zmiany Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

Zmiany standardów lub interpretacji obowiązujące i zastosowane przez Spółkę od 2021 r.

Nowe lub znowelizowane standardy i interpretacje, które obowiązują od 1.01.2021 r. oraz ich wpływ na sprawozdanie jednostkowe Spółki są następujące:

▪ Zmiana MSSF 16 „Leasing”

W związku z pandemią COVID-19 Rada MSR wprowadziła uproszczenie zezwalające na nieocenianie, czy zmienione przyszłe przepływy wynikające z ulg otrzymanych od leasingodawców, spełniających warunki określone w standardzie, są „zmianą leasingu” w myśl MSSF 16. Warunki, które musi spełniać otrzymana ulga, aby można było zastosować do niej uproszczenie:

- o łączne przyszłe wynagrodzenie za leasing po udzieleniu ulgi musi być zasadniczo takie samo lub niższe niż przed udzieleniem ulgi,
- o ulga musi dotyczyć płatności, które były wymagalne przed 30.06.2021 r. (choć podwyższone opłaty mogą być płatne po tej dacie),
- o nie ma innych zasadniczych zmian w warunkach umowy.

Ponadto w 2021 roku Rada MSR zmieniła jeden z wyżej zmienionych warunków zmieniając termin 30 czerwca 2021 roku na 30 czerwca 2022 roku.

Spółka nie zastosowała uproszczenia przewidzianego w standardzie.

▪ Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4, MSSF 16

W związku z reformą referencyjnych stóp procentowych (WIBOR, LIBOR itd.) Rada MSR wprowadziła kolejne zmiany do zasad rachunkowości instrumentów finansowych:

- o w przypadku wyceny w zamortyzowanym koszcie zmiany szacowanych przepływów wynikające bezpośrednio z reformy IBOR są traktowane tak, jak zmiana zmiennej stopy procentowej, a więc bez ujęcia wyniku,
- o nie ma konieczności zakończenia powiązania zabezpieczającego, jeżeli jedyną zmianą są skutki reformy IBOR, a pozostałe kryteria stosowania rachunkowości zabezpieczeń są spełnione; zmiana reguluje, jak należy uwzględnić alternatywną stopę w powiązaniu zabezpieczającym,
- o jednostka jest zobligowana ujawnić informacje o ryzykach wynikających z reformy oraz o tym, jak zarządza przejściem na alternatywne stopy referencyjne.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2021 r. lub później i nie wpłynęła na sprawozdanie finansowe Spółki.

Standardy i interpretacje obowiązujące w wersji opublikowanej przez IASB, lecz nie zatwierdzone przez Unię Europejską, wykazywane są poniżej w punkcie dotyczącym standardów i interpretacji, które nie weszły w życie.

Zastosowanie standardu lub interpretacji przed datą ich wejścia w życie

W niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym nie skorzystano z dobrowolnego wcześniejszego zastosowania standardu lub interpretacji.

Opublikowane standardy i interpretacje, które nie weszły w życie dla okresów rozpoczynających się 1.01.2021 r. i ich wpływ na sprawozdanie Spółki

Do dnia sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego zostały opublikowane nowe lub znowelizowane standardy i interpretacje, obowiązujące dla okresów rocznych następujących po 2021 roku. Lista obejmuje również zmiany, standardy i interpretacje opublikowane ale niezaakceptowane jeszcze przez Unię Europejską.

▪ **Nowy MSSF 17 „Insurance Contracts”**

Nowy standard regulujący ujęcie, wycenę, prezentację i ujawnienia dotyczące umów ubezpieczeniowych i reasekuracyjnych. Standard zastępuje dotychczasowy MSSF 4.

Spółka szacuje, że nowy standard nie wpłynie na jej jednostkowe sprawozdania finansowe, ponieważ nie prowadzi ona działalności ubezpieczeniowej.

Standard obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

▪ **Zmiana MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”**

Rada MSR doprecyzowała zasady klasyfikacji zobowiązań do długo- lub krótkoterminowych przede wszystkim w dwóch aspektach:

- o doprecyzowano, że klasyfikacja jest zależna od praw jakie posiada jednostka na dzień bilansowy,
- o intencje kierownictwa w odniesieniu do przyspieszenia lub opóźnienia płatności zobowiązania nie są brane pod uwagę.

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

W związku z tym, że Spółka stosuje już zasady spójne ze zmienionym standardem, zmiany nie będą miały wpływu na jej jednostkowe sprawozdania finansowe.

▪ **Zmiany MSSF 1, MSSF 9, przykłady do MSSF 16, MSR 41 w ramach Annual Improvements 2018 - 2020:**

- o MSSF 1: dodatkowe zwolnienie dotyczące ustalania skumulowanych różnic kursowych z konsolidacji;
- o MSSF 9: (1) przy teście 10% dokonywanym w celu stwierdzenia, czy modyfikacja powinna skutkować usunięciem zobowiązania, należy uwzględnić tylko opłaty, które są wymieniane między dłużnikiem a wierzycielem; (2) doprecyzowano, że opłaty poniesione w przypadku usunięcia zobowiązania są ujmowane w wyniku, a w przypadku, gdy zobowiązanie nie jest usunięte, należy je odnieść na wartość zobowiązania;
- o MSSF 16: z przykładu 13 usunięto kwestię zachęty od leasingodawcy w postaci pokrycia kosztów fit-outów poniesionych przez leasingobiorcę, która budziła wątpliwości interpretacyjne;
- o MSR 41: wykreślono zakaz ujmowania przepływów podatkowych w wycenie aktywów biologicznych.

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2022 r. lub później. Spółka nie zakończyła analizy ich wpływu na jednostkowe sprawozdanie finansowe.

▪ **Zmiana MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe”**

Doprecyzowano, że produkcja przeprowadzana w ramach testów środka trwałego przed rozpoczęciem użytkowania środka trwałego powinna być ujmowana jako (1) zapas zgodnie z MSR 2 i (2) przychód, gdy nastąpi jego sprzedaż. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2022 r. lub później.

▪ **Zmiana MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe”**

Doprecyzowano, że koszty wypełnienia umów rodzących obciążenia obejmują koszty przyrostowe (np. koszty pracy) i alokowaną część innych kosztów bezpośrednio związanych z kosztem wypełnienia, np. amortyzację. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2022 r. lub później.

- **Zmiana MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć”**

Doprecyzowano odniesienia do definicji zobowiązań zawartych w założeniach koncepcyjnych i definicji zobowiązań warunkowych z MSR 37. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2022 r. lub później.

- **Zmiana MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”**

Rada MSR doprecyzowała, które informacje dotyczące polityki rachunkowości stosowanej przez jednostkę są istotne i wymagają ujawnienia w sprawozdaniu finansowym. Zasady skupiają się na dostosowaniu ujawnień do indywidualnych okoliczności jednostki. Rada przestrzega przed stosowaniem wystandaryzowanych zapisów skopiowanych z MSSF oraz oczekuje, że podstawa wyceny instrumentów finansowych jest istotną informacją. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

- **Zmiana MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”**

Rada wprowadziła do standardu definicję szacunku księgowego: Szacunki księgowe to kwoty pieniężne w sprawozdaniu finansowym, które podlegają niepewności wyceny. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

- **Zmiana MSSF 16 „Leasing”**

W 2020 r. Rada opublikowała uproszczenia dla leasingobiorców otrzymujących ulgi ze względu na pandemię COVID-19. Jednym z warunków było by ulgi dotyczyły tylko płatności zapadających do końca czerwca 2021 r. Teraz przesunięto ten termin na czerwiec 2022 r. Spółka nie planuje skorzystać z uproszczenia.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.04.2021 r. lub później z możliwością wcześniejszego zastosowania.

- **Zmiana do MSR 12 „Podatek dochodowy”**

Rada wprowadziła zasadę, iż jeśli w wyniku transakcji powstają równocześnie dodatnie i ujemne różnice przejściowe w tej samej kwocie, należy ująć aktywa i rezerwę na odroczonego podatku dochodowego nawet wówczas, gdy transakcja nie wynika z połączenia, ani nie ma wpływu na wynik księgowy lub podatkowy. Oznacza to konieczność ujmowania aktywów i rezerwy na podatek odroczone np. gdy różnice przejściowe w równych kwotach występują w przypadku leasingu (odrębna różnica przejściowa od zobowiązania i od prawa do użytkowania) lub w przypadku zobowiązań z tytułu rekultywacji. Nie została zmieniona zasada mówiąca o tym, że aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego kompensuje się, jeśli kompensacie podlegają aktywa i zobowiązania z tytułu podatku bieżącego. Spółka nadal szacuje wpływ zmiany na jej jednostkowe sprawozdanie finansowe.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

- **Zmiana do MSSF 17 „Umowy ubezpieczenia”**

Rada ustanowiła przepisy przejściowe dotyczące danych porównawczych dla podmiotów, które równocześnie wdrażają MSSF 17 i MSSF 9, aby zmniejszyć potencjalne niedopasowania księgowe wynikające z różnic między tymi standardami. Spółka szacuje, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej sprawozdania finansowe, ponieważ nie prowadzi działalności ubezpieczeniowej.

Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2023 r. lub później.

Spółka zamierza wdrożyć powyższe regulacje w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy lub interpretacje.



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU



3. Przychody ze sprzedaży i segmenty operacyjne

Przy wyodrębnianiu segmentów operacyjnych Zarząd Spółki kieruje się kryterium rodzaju gier. Produkty, którymi są gry wideo, tworzone są na zlecenie, a także jako produkcje własne.

Spółka dzieli działalność na cztery segmenty operacyjne:

- produkcja gier na zlecenie,
- prawa autorskie do wyprodukowanych gier (tantiemy),
- self-publishing,
- pozostałe.

Segment „**Produkcja gier na zlecenie**” w okresie 12 miesięcy 2021 i 2020 r. obejmował przychody z tytułu realizacji produkcji gry na zlecenie zewnętrznego wydawcy. W 2021 r. objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym Spółka realizowała produkcję gier na zlecenie dwóch zewnętrznych wydawców. Taki model działalności zapewnia Spółce jako producentowi, który dopiero rozpoczął działalność wydawnicza w modelu self-publishing ale nie wydał jeszcze samodzielnie gry, finansowanie procesu produkcji gier. W 2021 r. wynagrodzenie otrzymywane od istotnego kontrahenta stanowiło ponad 80% przychodów ogółem. W pozostałych przychodach nie było innych kontrahentów, których udział przekroczyłby 15%.

Zgodnie z umową produkcyjno-wydawniczą zawartą w dniu 16.02.2016 r. między Spółką a Square Enix Limited na produkcję gry Outriders, po zakończeniu produkcji gry i wprowadzeniu jej do sprzedaży w dniu 1.04.2021 r. Spółce przysługuje wynagrodzenie w formie tantiem, płatne, jeśli określone wpływy (zdefiniowane w umowie) ze sprzedaży gry zapewnią wydawcy zwrot kosztów poniesionych w związku z produkcją, promocją i dystrybucją gry. Oznacza to, że wysokość tantiem jest uzależniona bezpośrednio od zysku osiągniętego ze sprzedaży gry i stanowi jego określony procent.

Spółka nie otrzymała od wydawcy wynagrodzenia w formie tantiem do 31.12.2021 r., co oznacza, że do dnia bilansowego wpływy netto ze sprzedaży gry Outriders nie zapewniły wydawcy zwrotu poniesionych przez niego kosztów związanych z produkcją, dystrybucją i promocją gry. Powyższe zostało potwierdzone raportem (royalty statement) za IV kwartał 2021 roku, który Spółka otrzymała od wydawcy. Nie ma pewności, że w kolejnych okresach, wpływy netto ze sprzedaży gry Outriders zapewnią wydawcy zwrot kosztów na poziomie uprawniającym Spółkę do otrzymania tantiem.

Niezwłocznie po otrzymaniu od wydawcy raportu wskazującego na uprawnienie Spółki do otrzymania tantiem w określonej wysokości lub po otrzymaniu tantiem przez Spółkę, Spółka poda do wiadomości publicznej w formie raportu bieżącego, zgodnie z art. 17 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie nadużyć na rynku (rozporządzenie w sprawie nadużyć na rynku), informację o otrzymaniu tantiem.

Natomiast segment „**Prawa autorskie do wyprodukowanych gier (tantiemy)**” obejmował przychody jakie uzyskuje Spółka z tytułu tantiem do wcześniej wyprodukowanych gier.

Model biznesowy Spółki opiera się na długofalowej współpracy Spółki z wydawcami nad produkcją wysokobudżetowych gier wideo w zamian za wynagrodzenie otrzymywane od wydawców za wykonanie kolejnych etapów pracy nad grami (tzw. milestone'ów). Ponadto, po wydaniu danej gry, tj. po premierze rynkowej gry i rozpoczęciu jej sprzedaży przez wydawcę, Spółka jest uprawniona do udziału w zyskach ze sprzedaży gry (tantiemy; royalties), którego wysokość uzależniona jest od zysku wydawcy ze sprzedaży gry. Powyższy model pozwala z jednej strony na zapewnienie Spółce płynności finansowej poprzez stałe przepływy pieniężne od wydawców oraz realizację już na etapie procesu produkcji gier marży niezależnej od wolumenu sprzedaży samych gier, a z drugiej strony udział Spółki w sukcesie wydawniczym gier.

W ramach segmentu „**Self-publishing**” Spółka wyodrębnia nakłady oraz przyszłe wpływy i wydatki związane z produkowanymi grami wideo, których planuje być w przyszłości wydawcą.

W odróżnieniu od segmentu produkcji gier na zlecenie Spółka w modelu self-publishing realizuje projekty jako wydawca, ze środków własnych Spółki, w oparciu o nowe prawa własności intelektualnej, które pozostaną własnością Spółki.

Segment „Pozostałe” obejmował przychody jakie Spółka uzyskiwała od jednostek powiązanych. Przychody w tym segmencie obejmują:

- opłaty za korzystanie ze znaku towarowego People Can Fly, do którego Spółka posiada prawa, przez spółki zależne People Can Fly UK Ltd. z siedzibą w Wielkiej Brytanii, People Can Fly U.S LLC z siedzibą w Stanach Zjednoczonych oraz People Can Fly Canada Inc. z siedzibą w Kanadzie,
- wynagrodzenie z tytułu gwarancji realizacji kontraktu udzielonej spółce zależnej People Can Fly U.S., LLC,
- opłaty za korzystanie przez spółkę zależną People Can Fly U.S., LLC z systemu oprogramowania nazwanego przez Spółkę „PCF Framework”, zbudowanego przez Spółkę, i będącego nakładką na silnik graficzny Unreal Engine, który to system ułatwia i optymalizuje prace przy tworzeniu gier wideo.

Wyniki segmentów operacyjnych wynikają z danych weryfikowanych okresowo przez Zarząd Spółki. Zarząd Spółki analizuje wyniki segmentów operacyjnych na poziomie zysku (straty) z działalności operacyjnej. Spółka analizuje przychody w podziale na powyższe trzy segmenty i nie są prowadzone żadne inne analizy.

	Produkcja gier na zlecenie	Prawa autorskie do wyprodukowanych gier (tantiemy)	Pozostałe	Ogółem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.				
Region				
Europa	91 566	36	4	91 606
Pozostałe kraje	5 195	1 840	9 184	16 219
Przychody ze sprzedaży ogółem	96 761	1 876	9 188	107 825
Linia produktu				
Gry	96 761	1 876	-	98 637
Pozostałe	-	-	9 188	9 188
Przychody ze sprzedaży ogółem	96 761	1 876	9 188	107 825
Termin przekazania dóbr/usług				
W momencie czasu	-	1 876	9 188	11 064
W miarę upływu czasu	96 761	-	-	96 761
Przychody ze sprzedaży ogółem	96 761	1 876	9 188	107 825
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.				
Region				
Europa	76 203	12	4	76 219
Pozostałe kraje	1 727	3 663	1 919	7 309
Przychody ze sprzedaży ogółem	77 930	3 675	1 923	83 528
Linia produktu				
Gry	77 930	3 675	-	81 605
Pozostałe	-	-	1 923	1 923
Przychody ze sprzedaży ogółem	77 930	3 675	1 923	83 528
Termin przekazania dóbr/usług				
W momencie czasu	-	3 675	1 923	5 598
W miarę upływu czasu	77 930	-	-	77 930
Przychody ze sprzedaży ogółem	77 930	3 675	1 923	83 528

W tabeli poniżej zaprezentowano informacje o przychodach, wyniku, istotnych pozycjach niepieniężnych oraz aktywach segmentów operacyjnych.

	Produkcja gier na zlecenie	Prawa autorskie do wyprodukowanych gier (tantiemy)	Self-publishing	Pozostałe	Ogółem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.					
Przychody od klientów zewnętrznych	96 761	1 876	-	9 188	107 825
Przychody ogółem	96 761	1 876	-	9 188	107 825
Wynik operacyjny segmentu	30 112	1 659	-	9 188	40 959
Pozostałe informacje:					
Amortyzacja	7 078	218	-	-	7 296
Aktywa segmentu operacyjnego	251 944	42	602	4 289	256 877
Nakłady na środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne segmentu operacyjnego	5 248	-	602	4 289	10 139
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.					
Przychody od klientów zewnętrznych	77 930	3 675	-	1 923	83 528
Przychody ogółem	77 930	3 675	-	1 923	83 528
Wynik operacyjny segmentu	24 854	3 172	-	1 923	29 949
Pozostałe informacje:					
Amortyzacja	5 378	503	-	-	5 881
Aktywa segmentu operacyjnego	90 923	260	-	-	91 183
Nakłady na środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne segmentu operacyjnego	4 409	-	-	-	4 409

Uzgodnienie łącznych wartości przychodów, wyniku oraz aktywów segmentów operacyjnych z analogicznymi pozycjami jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki przedstawia się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Przychody segmentów		
Łączne przychody segmentów operacyjnych	107 825	83 528
Przychody ze sprzedaży	107 825	83 528
Wynik segmentów		
Wynik operacyjny segmentów	40 959	29 948
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	40 959	29 948
Przychody finansowe	3 371	1 471
Koszty finansowe (-)	(431)	(401)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	43 899	31 018
Aktywa segmentów		
Łączne aktywa segmentów operacyjnych	256 877	91 183
Aktywa razem	256 877	91 183

Ryzyko biznesowe

Prace rozwojowe nad nową grą z zamiarem wyprodukowania w modelu self-publishing, tj. przez Spółkę jako jej wydawcą, prowadzone są w oparciu o środki własne Spółki. Taki model prowadzenia działalności niesie ze sobą ryzyko utraty płynności finansowej, ponieważ wpływy pojawiają się dopiero w momencie komercjalizacji gry i są

bezpośrednio uzależnione od wolumenu sprzedaży gry. Oznacza to, że Spółka ponosi ryzyko związane z sukcesem wydawniczym gry.

Spółka zmniejsza powyższe ryzyko dywersyfikując swoją działalność poprzez produkcję gier również na zlecenie wydawców zewnętrznych. Pozwala to na zapewnienie stałych przepływów pieniężnych od wydawców oraz realizację marży na etapie procesu produkcji gry niezależnej od wolumenu sprzedaży gry

4. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne użytkowane przez Spółkę obejmują patenty i licencje, oprogramowanie komputerowe, wytworzone we własnym zakresie prace rozwojowe oraz pozostałe wartości niematerialne. Wartości niematerialne, które nie zostały do dnia bilansowego oddane do użytkowania prezentowane są w pozycji „Prace rozwojowe w trakcie wytwarzania”.

	Patenty, licencje i oprogramowanie	Koszty prac rozwojowych	Prace rozwojowe w trakcie wytwarzania	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021 r.	2 240	261	85	2 586
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	2 661	-	4 890	7 551
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	(85)	(85)
Amortyzacja (-)	(2 674)	(219)	-	(2 893)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 r.	2 227	42	4 890	7 159
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020 r.	3 328	764	85	4 177
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	1 450	-	-	1 450
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	(911)	-	-	(911)
Amortyzacja (-)	(1 627)	(503)	-	(2 130)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 r.	2 240	261	85	2 586

Pod względem wartościowym najistotniejszym składnikiem kategorii „Patentów, licencji, oprogramowania” jest licencja na silnik do gier Unreal Engine, której wartość bilansowa na dzień 31.12.2021 r. wynosiła 1 139 tys. zł, zaś na dzień 31.12.2020 r.: 1 472 tys. zł. Okres amortyzacji liczony od pierwotnego ujęcia został oszacowany na 10 lat. Okres użyteczności silnika graficznego szacowany jest w oparciu o wiedzę Zarządu Spółki i planowane wykorzystanie w rozpoczętych produkcjach gier. Na dzień 31.12.2021 r. silnik był wykorzystywany przy produkcji gry.

W pozycji „Prace rozwojowe w trakcie wytwarzania” zaprezentowane zostały nakłady ponoszone na prace rozwojowe, które na dzień bilansowy nie zostały zakończone i przyjęte do użytkowania. W grupie „Prace rozwojowe w trakcie wytwarzania” najistotniejszymi elementami na dzień 31.12.2021 r. były:

- prace rozwojowe nad nowymi gramami z zamiarem ich wyprodukowania w modelu self-publishing (opisane szerzej w nocie 32),
- dalszy rozwój PCF Framework (opisany szerzej w nocie 32).

Spółka potwierdziła na koniec każdego okresu sprawozdawczego, iż aktywowane nakłady stanowiące składnik wartości niematerialnych w postaci elementów gier:

- nakłady ponoszone na prace rozwojowe są zidentyfikowane i wycenione w prawidłowy sposób,
- są możliwe do zakończenia z punktu widzenia finansowego ze względu na ich niewielką wartość w stosunku do całości prowadzonych prac programistycznych,
- są możliwe do zakończenia zarówno z punktu widzenia technicznego ze względu na niewielki ich zakres w stosunku do całości prowadzonych prac programistycznych,
- gry lub elementy gier będą ukończone i przeznaczone do sprzedaży jako osobne licencje,
- są sprzedawane w postaci licencji na korzystanie z gier,
- przynoszą korzyści ekonomiczne w postaci zysków realizowanych ze sprzedaży licencji na gry.

Spółka nie posiada aktywów o nieokreślonym okresie użytkowania.

Amortyzacja wartości niematerialnych została zaprezentowana w następujących pozycjach sprawozdania z wyniku:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszt własny sprzedaży	551	346
Koszty ogólnego zarządu	2 342	1 784
Amortyzacja wartości niematerialnych razem	2 893	2 130

Na każdy dzień bilansowy Spółka przeanalizowała przesłanki wskazujące, czy mogła nastąpić utrata wartości dla wartości niematerialnych. Nie zostały stwierdzone przesłanki wskazujące na konieczność przeprowadzenia testów utraty wartości.

Pomimo braku wystąpienia przesłanek, ale ze względu na wymóg przeprowadzania testu przynajmniej raz w roku, Spółka poddała analizie pod kątem utraty wartości niezakończone prace rozwojowe. Rozpoznano odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości w wysokości 85 tys. zł.

Na dzień bilansowy 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. brak umów rodzących obciążenia w związku z nabyciem wartości niematerialnych.

5. Rzeczowe aktywa trwałe

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021 r.	2 067	643	150	2 860
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie)	-	2 448	140	2 587
Amortyzacja (-)	(498)	(812)	(74)	(1 383)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 r.	1 569	2 279	216	4 064
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020 r.	-	1 123	69	1 192
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie)	2 456	345	159	2 960
Amortyzacja (-)	(389)	(825)	(78)	(1 292)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 r.	2 067	643	150	2 860

Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych została ujęta w następujących pozycjach sprawozdania z wyniku:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszty ogólnego zarządu	1 383	1 292
Razem amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	1 383	1 292

Na każdy dzień bilansowy Spółka przeanalizowała przesłanki wskazujące, czy mogła nastąpić utrata wartości dla rzeczowych aktywów trwałych. Na dzień bilansowy 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. nie zostały stwierdzone przesłanki wskazujące na konieczność przeprowadzenia testów utraty wartości.

Na dzień bilansowy 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. brak umów rodzących obciążenia w związku z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

6. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021 r.	8 666	648	829	10 143
Zwiększenia (leasing)	4 680	-	-	4 680
Amortyzacja (-)	(2 346)	(481)	(192)	(3 019)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 r.	11 000	167	637	11 804
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.				
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020 r.	874	113	-	987
Zwiększenia (leasing)	9 815	850	956	11 621
Amortyzacja (-)	(2 023)	(315)	(127)	(2 465)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 r.	8 666	648	829	10 143

W kategorii „Budynki i budowle” wykazano prawa do użytkowania rozpoznane z tytułu ujęcia następujących umów najmu powierzchni biurowej:

- umowa najmu biura zlokalizowanego w Warszawie,
- umowa najmu biura zlokalizowanego w Rzeszowie,
- umowa najmu biura zlokalizowanego w Łodzi.

W kategorii „Maszyny i urządzenia” Spółka wykazuje umowy leasingu operacyjnego sprzętu komputerowego, natomiast w kategorii „Pozostałe środki trwałe” Spółka wykazuje umowy leasingu wyposażenia biura.

Istotne zmiany, które miały miejsce w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31.12.2021 r.:

- Spółka wynajęła dodatkową powierzchnię biurową w budynku Spark, w którym zlokalizowana jest siedziba Spółki oraz przedłużyła wynajem dotychczasowej powierzchni, w której zlokalizowane jest biuro Spółki w Warszawie (do lipca 2027 roku)



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU



7. Inwestycje w jednostkach zależnych

Spółka posiada udziały w jednostkach zależnych. Wielkość udziałów prezentuje tabela:

Nazwa spółki zależnej	Miejsce prowadzenia działalności i kraj rejestracji	Rodzaj działalności	Udział Spółki w kapitale		Kapitał podstawowy spółki zależnej	
			31.12.2021 r.	31.12.2020 r.	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
People Can Fly UK Limited	Gateshead, Wielka Brytania	produkcja gier wideo	100%	100%	51	51
People Can Fly Canada Inc.	Montreal, Kanada	produkcja gier wideo	100%	100%	30	30
People Can Fly U.S., LLC	Nowy Jork, USA	produkcja gier wideo	100%	100%	9 630	7 782
Game On Creative Inc.	Montreal, Kanada	produkcja gier wideo	100%	-	25 685	-
Incuvo S.A.	Katowice, Polska	produkcja gier wideo	50,01%	-	20 325	-

PCF Group S.A. założyła zagraniczne spółki zależne. People Can Fly UK Limited została utworzona 14.11.2016 r., People Can Fly U.S., LLC została utworzona 4.04.2017 r., People Can Fly Canada Inc. została utworzona 24.08.2017 r. Dodatkowo w dniu 6 kwietnia 2021 r. People Can Fly U.S., LLC utworzyła jednoosobową spółkę zależną People Can Fly Chicago LLC.

Ponadto, w dniu 27 kwietnia 2021 r. PCF Group S.A. nabyła 100% udziałów w kapitale zakładowym i głosach spółki Game On Creative Inc. a w dniu 13 grudnia 2021 r. 50,01% w kapitale zakładowym i głosach spółki Incuvo S.A., posiadającej 87% w kapitale zakładowym i głosach spółki Spectral Applications sp. z o.o.

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych		
Stan na początek okresu:	7 862	2 036
Zwiększenia:	47 859	5 826
Podwyższenie kapitału People Can Fly U.S. LLC	1 849	5 826
Nabycie 100% udziałów w Game On Creative Inc.	25 685	-
Nabycie 50,01% udziałów w Incuvo S.A.	20 325	-
Stan na koniec okresu:	55 721	7 862

Podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly U.S., LLC

W dniach 12.02.2020 r., 16.06.2020 r. i 24.07.2020 r. nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly U.S., LLC, każdorazowo w kwocie 500 tys. USD (łącznie: 1 500 tys. USD). Podwyższenie kapitału zostało pokryte wkładem pieniężnym przez Spółkę, jako jedynego wspólnika People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly U.S., LLC.

W dniu 10.02.2021 r. nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly U.S., LLC w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zostało pokryte wkładem pieniężnym przez Spółkę, jako jedynego wspólnika People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly U.S., LLC.

Nabycie spółki Game On Creative Inc

W dniu 27.04.2021 r. Spółka nabyła 100% udziałów w spółce Game On Creative Inc. („Game On”) od wspólnika Game On, tj. Fiducie Familiale Samuel Girardin 2020, trustu ustanowionego na rzecz Samuel Girardin i osób powiązanych („SG Trust”).

W przypadku gdy wartość EBIDTA Game On za lata finansowe 2021, 2022, 2023, 2024 i 2025 przekroczy uzgodniony w umowie próg, SG Trust będzie uprawniony do uzyskania dodatkowych kwot z tytułu sprzedaży udziałów w Game On (earn-out) w wysokości 5% EBIDTA ustalonej przez strony za dany rok.

Umowa inwestycyjna przewidywała również reinwestycję przez SG Trust całości środków pieniężnych uzyskanych z tytułu sprzedaży udziałów w Game On w akcje serii D Spółki.

Umowa nabycia spółki uwzględniała również reinwestycję przez sprzedającego całości środków pieniężnych uzyskanych z tytułu sprzedaży udziałów w Game On w akcje Spółki. Na potrzeby reinwestycji Spółka dokonała podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji 387 714 akcji zwykłych na okaziciela serii D. Cena emisyjna akcji serii D została ustalona w łącznej wysokości 29 369 tys. zł, tj. w wysokości 75,75 zł za jedną akcję.

Nabycie 50,01% udziałów w spółce Incuvo S.A.

W dniu 13.12.2021 r. Spółka zawarła z OÜ Blite Fund (sprzedający) umowę sprzedaży akcji dotyczącą nabycia przez Spółkę 7.143.900 akcji spółki Incuvo S.A. z siedzibą w Katowicach, stanowiących łącznie 50,01% kapitału zakładowego Incuvo oraz reprezentujących łącznie 50,01% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Incuvo, notowanych w alternatywnym systemie obrotu prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. pod nazwą NewConnect.

Zgodnie z umową sprzedaży akcji cena nabycia akcji wyniosła 19 996.tys. zł, przy czym sprzedającemu przysługuje dodatkowa płatność (earn-out) od Spółki, do wysokości obliczonej zgodnie z formułą określoną w umowie.

Wysokość earn-out jest uzależniona od:

- wysokości zysku (tj. wpływów pomniejszonych m.in. o koszty produkcji i prowizje platform) osiągniętego przez grę wideo Green Hell VR, której producentem i wydawcą jest Incuvo, w określonym w Umowie Sprzedaży Akcji okresie referencyjnym
- oceny gry według serwisu Metacritic.

Maksymalna wysokość earn-out nie przekroczy 11 596 tys. zł.

8. Aktywa oraz rezerwa na podatek odroczony oraz podatek dochodowy odniesiony w pozostałe całkowite dochody

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na jednostkowe sprawozdanie finansowe:

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Saldo na początek okresu:		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 443	744
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 606	754
Podatek odroczony per saldo na początek okresu	(1 163)	(10)
Zmiana stanu w okresie wpływająca na:		
Wynik (+/-)	106	(1 153)
Podatek odroczony per saldo na koniec okresu, w tym:	(1 057)	(1 163)
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 987	2 443
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 044	3 606

Z uwagi na fakt, że Zarząd Spółki oszacował, że w kolejnych okresach sprawozdawczych z działalności wyłączonej z zakresu ulgi podatkowej IP Box nie jest przewidywane uzyskanie dochodów podatkowych, ze względu na zachowanie zasady ostrożnej wyceny Zarząd nie zdecydował się na rozpoznanie tego aktywa na dzień 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. Wartość nierozpoznanego aktywa na dzień 31.12.2021 r. wynosi ok. 2 132 tys. zł, natomiast na dzień 31.12.2020 r. wynosiła ok. 1 450 tys. zł.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu: wynik	Saldo na koniec okresu
Stan na 31.12.2021 r.			
Aktywa:			
Wartości niematerialne	6	(6)	-
Należności z tytułu dostaw i usług	20	(4)	16
Aktywa z tytułu umowy	437	(49)	388
Inne aktywa	-	9	9
Zobowiązania:			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	50	(43)	7
Pozostałe rezerwy	-	50	50
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	30	30
Inne zobowiązania	1 930	(443)	1 487
Razem	2 443	(456)	1 987
W tym:			
Aktywa według stawki podatkowej 5%	875	(480)	395
Aktywa według stawki podatkowej 19%	1 568	24	1 592

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu: wynik	Saldo na koniec okresu
Stan na 31.12.2020 r.			
Aktywa:			
Wartości niematerialne	36	(30)	6
Rzeczowe aktywa trwałe	111	(111)	-
Należności z tytułu dostaw i usług	1	19	20
Aktywa z tytułu umowy	371	66	437
Inne aktywa	35	(35)	-
Zobowiązania:			
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	2	(2)	-
Rezerwy na świadczenia pracownicze	11	39	50
Inne zobowiązania	177	1 753	1 930
Razem	744	1 699	2 443
W tym:			
Aktywa według stawki podatkowej 5%	410	465	875
Aktywa według stawki podatkowej 15%	2	(2)	-
Aktywa według stawki podatkowej 19%	332	1 236	1 568

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu: wynik	Saldo na koniec okresu
Stan na 31.12.2021 r.			
Aktywa:			
Wartości niematerialne	1	45	46
Rzeczowe aktywa trwałe	13	81	94
Prawo do użytkowania	1 828	(485)	1 343
Należności z tytułu dostaw i usług	221	(89)	132
Aktywa z tytułu umowy	1 078	41	1 119
Inne aktywa	125	184	309
Zobowiązania:			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	7	(6)	1
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	333	(333)	-
Razem	3 606	(562)	3 044
W tym:			
Rezerwa według stawki podatkowej 5%	1 458	(224)	1 234
Rezerwa według stawki podatkowej 15%	5	(5)	-
Rezerwa według stawki podatkowej 19%	2 143	(333)	1 810

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu: wynik	Saldo na koniec okresu
Stan na 31.12.2020 r.			
Aktywa:			
Wartości niematerialne	152	(151)	1
Rzeczowe aktywa trwałe	40	(27)	13
Prawo do użytkowania	166	1 662	1 828
Należności z tytułu dostaw i usług	107	114	221
Aktywa z tytułu umowy	289	789	1 078
Inne aktywa	-	125	125
Zobowiązania:			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	7	7
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	-	333	333
Razem	754	2 852	3 606
W tym:			
Rezerwa według stawki podatkowej 5%	336	1 122	1 458
Rezerwa według stawki podatkowej 15%	5	-	5
Rezerwa według stawki podatkowej 19%	413	1 730	2 143

9. Aktywa i zobowiązania z tytułu umowy

Składniki aktywów z tytułu umowy

W przypadku producentów gier, którzy nie prowadzą działalności wydawniczej produkcja gry jest realizowana przez producenta (dewelopera) gry we współpracy z wydawcą. Zasady współpracy pomiędzy producentem, a wydawcą określa umowa produkcyjno-wydawnicza. Na podstawie umów produkcyjno-wydawniczych Spółka zobowiązuje się do wyprodukowania i dostarczenia wydawcy gry zgodnie z uzgodnionym przez strony harmonogramem produkcji gry uwzględniającym jej kluczowe etapy (tzw. milestones). Wyprodukowanie gry przez Spółkę obejmuje wszystkie prace niezbędne do stworzenia produktu gotowego do sprzedaży przez wydawcę. Umowy produkcyjno-wydawnicze mają charakter umów ramowych, które wraz z postępowaniem produkcji gier są uzupełniane o kolejne porozumienia pomiędzy stronami przyjmujące formę tzw. content riderów (nazywanych również schedules), tj. umów wykonawczych. Każdy content rider określa prawa i obowiązki stron w odniesieniu do zakontraktowanego etapu produkcji gry (milestone'a albo grupy milestone'ów). Prawa i obowiązki dotyczą w szczególności: zakresu i terminu wykonania prac oraz wysokości i formy wynagrodzenia należnego producentowi od wydawcy. Wynagrodzenie jest standardowo płatne dopiero po wykonaniu i zaakceptowaniu przez wydawcę prac objętych danym milestone'm. Po otrzymaniu zawiadomienia wydawcy o akceptacji prac wykonanych w ramach zakontraktowanego etapu produkcji gry Spółka uprawniona jest do wystawienia faktury sprzedażowej.

Spółka ujmuje w sprawozdaniu finansowym składniki aktywów z tytułu umowy będące prawem Spółki do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które Spółka przekazała klientowi (wydawcy), jeżeli prawo to jest uzależnione od warunku innego niż upływ czasu. W pozycji aktywów z tytułu umowy, prezentowane są w szczególności aktywa dotyczące zrealizowanych i dostarczonych prac w ramach umów produkcyjno-wydawniczych, a jeszcze niezafakturowanych przez producenta oraz ujęcia przychodów w związku z przekazaniem rezultatu prac, które zostaną zafakturowane w przyszłości.

Warunki (moment) ujęcia aktywów z tytułu umowy oraz moment ich reklasyfikacji do należności

Aktywa z tytułu umowy

Spółka uzależnia ujęcie aktywa z tytułu umowy produkcyjno-wydawniczej od zgodności danej umowy z 5-stopniowym modelem przedstawionym w MSSF 15. Prezentowane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa z tytułu umowy dotyczą zrealizowanych przez Spółkę prac produkcyjnych do danej daty bilansowej i są szacowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego (w oparciu o stopień zaawansowania prac objętych umowami). W przypadku aktywów z tytułu umowy momentem ujęcia jest realizacja zakontraktowanego w ramach procesów produkcyjnych etapu produkcji gry.

Należności krótkoterminowe

Spółka ujmuje należność, jeśli jej prawo do wynagrodzenia jest bezwarunkowe. Prawo do wynagrodzenia jest bezwarunkowe, jeśli jedynym warunkiem wymagalności wynagrodzenia jest upływanie określonego czasu. Momentem reklasyfikacji aktywa z tytułu umowy do należności jest moment w którym Spółka zostaje upoważniona do wystawienia faktury sprzedażowej, tj. otrzymuje od wydawcy zawiadomienie o akceptacji prac.

Składniki zobowiązania z tytułu umowy

Oprócz umów produkcyjno-wydawniczych Spółka wykonuje również prace jako podwykonawca. W wyniku umów podwykonawczych Spółka jest zobowiązana do przekazania na rzecz klienta dóbr lub usług, w zamian za które Spółka otrzymała wynagrodzenie (lub kwota wynagrodzenia jest należna) od klienta. Spółka rozpoznaje zobowiązanie z tytułu umowy w sytuacji, kiedy stopień zaawansowania prac jest niższy niż poziom zafakturowania klienta na dany dzień bilansowy.

Stany aktywów z tytułu umowy na koniec okresów sprawozdawczych przedstawia poniższa tabela:

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Aktywa z tytułu umowy brutto	22 385	21 577
Odpisy aktualizujące wartość aktywów z tytułu umowy (-)	-	-
Aktywa z tytułu umowy	22 385	21 577

Aktywa z tytułu umowy podlegają regulacjom Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej 9 „Instrumenty finansowe” (dalej „MSSF 9”) w zakresie szacowania strat kredytowych z tytułu utraty wartości. Spółka stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia instrumentu. Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością z ostatnich 4 lat, z uwzględnieniem dostępnych informacji dotyczących przyszłości.

Szacowana wartość odpisów aktualizujących aktywa z tytułu umowy z tytułu oczekiwanej straty kredytowej na dzień 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. była niematerialna.

Najważniejsze przyczyny zmian aktywów z tytułu umowy w okresie sprawozdawczym przedstawiają poniższe tabele:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Aktywa z tytułu umowy:		
Aktywa z tytułu umowy na początek okresu	21 577	5 787
Przychody odniesione w okresie sprawozdawczym na aktywa z tytułu umowy	91 908	76 204
Przeklasyfikowanie do należności z tytułu dostaw i usług (-)	(91 100)	(60 414)
Aktywa z tytułu umowy na koniec okresu	22 385	21 577

Spółka nie poniosła aktywowanych kosztów doprowadzenia do zawarcia i wykonania umów.

W wyniku powiększania budżetu kontraktu o kolejne zlecone etapy następuje aktualizacja i zwiększenie wartości planowanej kontraktu oraz odpowiadających tym przychodom kosztom. Spółka aktualizuje budżet kontraktu stopniowo do uzyskiwanej wiedzy. Zarząd Spółki dokonuje aktualizacji przewidywanych wyników na kontrakcie stopniowo bazując na najlepszej wiedzy o koniecznych do poniesienia kosztach adekwatnie do dodawanych do umowy etapów.

10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, ujmowane przez Spółkę w ramach klasy należności i pożyczek (patrz nota nr 15) przedstawiają się następująco:

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Aktywa finansowe (MSSF 9):		
Należności z tytułu dostaw i usług	24 684	4 188
Należności z tytułu dostaw i usług netto	24 684	4 188
Należności ze sprzedaży aktywów trwałych	1 637	1 515
Kwoty zatrzymane (kaucje) z tytułu umów	956	102
Inne należności	5 922	4 296
Pozostałe należności finansowe netto	8 515	5 913
Należności finansowe	33 199	10 101
Aktywa niefinansowe (poza MSSF 9):		
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	-	1 663
Przedpłaty i zaliczki	-	-
Należności niefinansowe	-	1 663
Należności krótkoterminowe razem	33 199	11 764

Pozostałe należności obejmują kwotę sankcji w podatku od towarów i usług w wysokości 254 tys. zł nałożoną, w ocenie Zarządu Spółki niesłusznie, na Spółkę w związku z oczywistą omyłką dokonaną w rozliczeniach podatku VAT za styczeń 2021 r. Spółka stoi na stanowisku, że kwota jest w pełni odzyskiwalna, ponieważ w podobnych sprawach sądy administracyjne orzekają na korzyść podatników w związku z wyrokiem TSUE nr C-935/19.

Wartość bilansowa należności z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Spółkę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej (patrz nota nr 13).

Spółka dokonała oceny należności ze względu na utratę ich wartości zgodnie ze stosowaną polityką rachunkowości. Odpisy aktualizujące wartość należności, które w poszczególnych latach obciążały pozycję „Straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych” jednostkowego sprawozdania z wyniku wyniosły:

- w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług – nie wystąpiły,
- w odniesieniu do pozostałych pozycji należności finansowych długoterminowych i krótkoterminowych – nie wystąpiły.

Zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości, dla należności z tytułu dostaw i usług Spółka stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu, szacując oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia Spółka korzysta z danych historycznych oraz bieżących informacji w celu określenia wysokości oczekiwanych strat, Spółka ocenia kontrahentów, z którymi współpracuje w kategorii niskiego ryzyka, w związku z czym ryzyko strat kredytowych jest niskie. Spółka na dzień 31.12.2021 r. oraz na dzień 31.12.2020 r. nie ujęła odpisów aktualizujących wartość należności z tytułu oczekiwanych strat kredytowych w związku z tym, iż oszacowana wartość tych odpisów była niematerialna.

11. Rozliczenia międzyokresowe

Koszty przyszłych okresów stanowią koszty, które zostały przez Spółkę opłacone z góry oraz poniesione w 2020 r. koszty podwyższenia kapitału, które zarejestrowane zostało w dniu 18.01.2021 r.

	Rozliczenia krótkoterminowe		Rozliczenia długoterminowe	
	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Aktywa - rozliczenia międzyokresowe:				
Koszty podwyższenia kapitału zarejestrowanego w kolejnym roku	-	1 067	-	-
Koszty przedpłacone	575	301	101	83
Aktywa - rozliczenia międzyokresowe razem	575	1 368	101	83

W związku z poniesieniem w 2020 r. i 2021 r. kosztów związanych z ofertą publiczną Spółka dokonała podziału poniesionych kosztów na bezpośrednio obciążające wynik oraz na koszty, które w dacie podwyższenia kapitału zakładowego pomniejszą kapitały własne. Oferta publiczna obejmowała nie więcej niż 4 125 024 akcji zwykłych, z czego:

- 2 062 512 stanowiło istniejące akcje serii A, składające się na kapitał zakładowy Spółki na dzień oferty,
- 2 062 512 stanowiło prawa do akcji serii B, dla której to serii rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego nastąpiła w dniu 18.01.2021 r.

W związku z tym Spółka postanowiła rozpoznać w niniejszym Jednostkowym Sprawozdaniu Finansowym wydatki dotyczące oferty publicznej:

- związane wyłącznie z istniejącymi akcjami serii A – bezpośrednio w wyniku 2020 r. i 2021 r.;
- związane wyłącznie z akcjami serii B – jako rozliczenia międzyokresowe kosztów w 2020 r., a z dniem 18.01.2021 r. wydatki te pomniejszyły kapitały Spółki, a saldo rozliczeń międzyokresowych z tego tytułu zostało rozliczone;
- wydatki dotyczące akcji obu serii (A oraz B) – w proporcji wynikającej z udziału akcji serii A (2 062 512 akcji) oraz akcji serii B (2 062 512 akcji) w ofercie publicznej, co stanowi proporcję 50%/50%. Tego rodzaju wydatki zostały w 50% ujęte w wyniku 2020 r., a w 50% aktywowane w 2020 r. jako rozliczenia międzyokresowe kosztów, które z dniem 18.01.2021 r. pomniejszyły kapitały Spółki, a saldo rozliczeń międzyokresowych kosztów z tego tytułu zostało rozliczone.

12. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych prowadzonych w PLN	35 264	7 198
Środki pieniężne na rachunkach bankowych walutowych	8 935	25 342
Depozyty krótkoterminowe	46 536	400
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty razem	90 735	32 940

Na dzień 31.12.2021 r. Spółka posiadała depozyty i lokaty bankowe w łącznej kwocie stanowiącej równowartość 46 536 tys. zł o ograniczonej możliwości dysponowania (na dzień 31.12.2020 r.: 400 tys. zł). Depozyt w kwocie 400 tys. zł został zwrócony Spółce w dniu 21.01.2022 r., a lokaty w kwotach 5 000 tys. EUR oraz 23 250 tys. zł – odpowiednio w dniach 18.02.2022 r. oraz 28.03.2022 r. Na dzień 31.12.2021 r. oraz 31.12.2020 r. Spółka nie posiadała ekwiwalentów środków pieniężnych.

Spółka dla celów sporządzenia jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

13. Aktywa oraz zobowiązania finansowe

Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9	AZK*	Poza MSSF9	Razem
Stan na 31.12.2021 r.			
Aktywa trwałe:			
Należności i pożyczki	31 134	-	31 134
Aktywa obrotowe:			
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	33 199	-	33 199
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	90 735	-	90 735
Kategoria aktywów finansowych razem	154 468	-	155 068



Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9	AZK*	Poza MSSF9	Razem
Stan na 31.12.2020 r.			
Aktywa obrotowe:			
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10 101	-	10 101
Pożyczki	-	1 663	1 663
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	32 940	-	32 940
Kategoria aktywów finansowych razem	43 041	1 663	44 704

*AZK - aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9	ZZK**	ZWGW-W**	Poza MSSF9	Razem
Stan na 31.12.2021 r.				
Zobowiązania długoterminowe:				
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	510	-	-	510
Leasing	-	-	9 710	9 710
Zobowiązania krótkoterminowe:				
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	-	-	1 395	1 395
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4 123	302	-	4 425
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	875	-	-	875
Leasing	-	-	2 920	2 920
Kategoria zobowiązań finansowych razem	5 508	302	14 025	19 835

Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9	ZZK**	ZWGW-W***	Poza MSSF9	Razem
Stan na 31.12.2020 r.				
Zobowiązania długoterminowe:				
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	1 167	-	-	1 167
Leasing	-	-	8 001	8 001
Zobowiązania krótkoterminowe:				
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	985	-	-	985
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	583	-	-	583
Leasing	-	-	2 538	2 538
Kategoria zobowiązań finansowych razem	2 735	-	10 539	13 274

**ZZK - zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

***ZWGW-W - zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik

Pozostałe informacje dotyczące instrumentów finansowych

Porównanie wartości bilansowej aktywów oraz zobowiązań finansowych z ich wartością godziwą przedstawia się następująco:

Klasa instrumentu finansowego	31.12.2021 r.		31.12.2020 r.	
	Wartość godziwa	Wartość bilansowa	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Aktywa:				
Pożyczki	31 134	31 134	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	33 199	33 199	10 101	10 101
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	90 735	90 735	32 940	32 940
Zobowiązania:				
Pożyczki	1 385	1 385	1 750	1 750
Leasing	12 630	12 630	10 539	10 539
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	4 425	4 425	985	985

Wartość godziwa definiowana jest jako cena, którą otrzymano by za sprzedaż składnika aktywów lub zapłacono by za przeniesienie zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach między uczestnikami rynku na dzień wyceny.

Na dzień 31.12.2021 r. oraz 31.12.2020 r. wartość bilansowa instrumentów finansowych Spółki była równa wartości godziwej ze względu na krótki okres zapadalności tych instrumentów, ich gotówkowy charakter, zmienne oprocentowanie lub nieistotną różnicę pomiędzy pierwotnymi efektywnymi stopami procentowymi a aktualnymi stopami rynkowymi.

W pozycji pożyczki została wykazana subwencja opisana w nocie 15. Umowa subwencji, jako rządowy program wsparcia dla przedsiębiorców w związku ze zwalczaniem skutków pandemii COVID-19, została zawarta na preferencyjnych warunkach odbiegających od warunków rynkowych. Wpływ nie jest istotny na wycenę wartości godziwej subwencji.

14. Kapitał własny

Kapitał podstawowy

W dniu 18.01.2021 r. sąd rejestrowy zarejestrował podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 41 250,24 zł do kwoty 591 250,24 zł poprzez emisję 2 062 512 akcji serii B o wartości nominalnej 0,02 zł każda.

W dniu 31.07.2020 r. Spółka podpisała wstępne porozumienie, a w dniu 29.08.2021 r. umowę inwestycyjną ze Square Enix Limited dotyczącą warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji maksymalnie 1 555 922 akcji serii C o wartości nominalnej 31 118,44 zł.

W dniu 24.05.2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki postanowiło o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki o kwotę 7 754,28 zł do kwoty 599 004,52 zł poprzez emisję 387 714 akcji serii D o wartości nominalnej 0,02 zł każda.

Zmiany liczby udziałów w okresie objętym jednostkowym sprawozdaniem finansowym wynikają z następujących transakcji z właścicielami:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Akcje wyemitowane i w pełni opłacone:		
Liczba akcji na początek okresu	27 500 000	27 500 000
Emisja akcji serii B	2 062 512	-
Emisja akcji serii D	387 714	
Liczba akcji na koniec okresu	29 950 226	27 500 000

Na dzień bilansowy akcje Spółki nie pozostawały w jej posiadaniu, ani też w posiadaniu jednostek zależnych.

Struktura właścicielska kapitału podstawowego

Poniższe tabele prezentują strukturę właścicielską na poszczególne daty bilansowe w okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym.

	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w tys. zł)	Udział w kapitale
Stan na 31.12.2021 r.				
Sebastian Wojciechowski	14 969 480	14 969 480	299	49,98%
Pozostali akcjonariusze	14 980 746	14 980 746	300	50,02%
Razem	29 950 226	29 950 226	599	100%



	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w tys. zł)	Udział w kapitale
Stan na 31.12.2020 r.				
Sebastian Wojciechowski	14 872 022	14 872 022	297	54,08%
Pozostali akcjonariusze	12 627 978	12 627 978	253	45,92%
Razem	27 500 000	27 500 000	550	100%

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Kapitał ze sprzedaży akcji serii B powyżej ich wartości nominalnej	100 246	-
Koszty emisji akcji serii B	(3 119)	-
Kapitał ze sprzedaży akcji serii D powyżej ich wartości nominalnej	25 135	-
Koszty emisji akcji serii D	(393)	-
Razem	121 869	-

Pozostałe kapitały

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Pozostałe kapitały – utworzone przed przejściem na MSR	36 997	36 997
Pozostałe kapitały - program motywacyjny	10 207	10 207
Pozostałe kapitały - wycena warrantów subskrypcyjnych należnych wydawcy Square Enix Limited	1 151	-
Razem	48 355	47 204

W Spółce w poprzednich okresach sprawozdawczych były realizowane programy motywacyjne, w ramach których osoby objęte programem wynagradzane były akcjami Spółki. Wartość wynagrodzeń z tytułu uczestnictwa w programach motywacyjnych określana jest poprzez wartość godziwą instrumentów kapitałowych.

15. Kredyty i pożyczki

W dniu 30.04.2020 r. Spółka zawarła umowę subwencji z Polskim Funduszem Rozwoju S.A. (dalej „PFR”) w ramach programu rządowego „Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla Mikro, Małych i Średnich Firm” oferującego wsparcie finansowe dla przedsiębiorców w związku ze zwalczaniem skutków pandemii COVID-19. Subwencja otrzymana przez Spółkę wynosi 3 500 tys. zł i może zostać wykorzystana przez Spółkę na cele określone szczegółowo w regulaminie Programu.

PFR na podstawie oświadczenia o rozliczeniu subwencji finansowej złożonego przez Spółkę, podjął decyzję o zwrocie w kwocie stanowiącej 50% wartości subwencji, tj. 1 750 tys. zł.

Kwota subwencji finansowej jest nieoprocentowana. Spłata subwencji finansowej rozpoczęła się 13 miesiąca, licząc od pierwszego pełnego miesiąca od dnia wypłaty subwencji finansowej. Kwota subwencji finansowej będzie spłacana w 24 równych miesięcznych ratach. Spółka szacuje, że będzie zobowiązana do zwrotu subwencji finansowej w kwocie stanowiącej 50% wartości subwencji finansowej, w związku z tym w wyniku za 2020 r. Spółka rozpoznała umorzenie 50% wartości subwencji, tj. 1 750 tys. zł.

Umowa subwencji, jako rządowy program wsparcia dla przedsiębiorców w związku ze zwalczaniem skutków pandemii COVID-19, została zawarta na preferencyjnych warunkach odbiegających od warunków rynkowych. Wpływ nie jest istotny na wycenę wartości godziwej subwencji.

	Zobowiązania krótkoterminowe		Zobowiązania długoterminowe	
	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu:				
Pożyczki	875	583	510	1 167
Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	875	583	510	1 167
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne razem	875	583	510	1 167

16. Leasing

Przedmiotem umów leasingu zawieranych przez Spółkę są głównie najem powierzchni oraz urządzeń

W kategorii „Budynki i budowle” wykazano prawa do użytkowania rozpoznane z tytułu ujęcia następujących umów najmu powierzchni biurowej:

- umowa najmu biura zlokalizowanego w Warszawie,
- umowa najmu biura zlokalizowanego w Rzeszowie,
- umowa najmu biura zlokalizowanego w Łodzi.

W kategorii „Maszyny i urządzenia” Spółka wykazuje umowy leasingu operacyjnego sprzętu komputerowego natomiast w kategorii „Pozostałe środki trwałe” Spółka wykazuje umowy leasingu wyposażenia biura.

Wzrost zobowiązań z tytułu leasingu w kategorii „Budynki i budowle” wynika z zawarcia w grudniu 2021 r. aneksu przedłużającego okres najmu biura zlokalizowanego w Warszawie o 2 lata i 4 miesiące.

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Razem
Stan na 31.12.2021 r.				
Zobowiązania długoterminowe:	9 710	-	-	9 710
Zobowiązania krótkoterminowe:	2 514	139	267	2 920
Stan na 31.12.2020 r.				
Zobowiązania długoterminowe:	7 596	138	267	8 001
Zobowiązania krótkoterminowe:	1 847	385	306	2 538

Wartość odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu za 2021 r. została przedstawiona w nocie 20.

Analiz terminów wymagalności zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 31.12.2021 r. została przedstawiona w nocie 27.

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania przedstawiają się następująco:

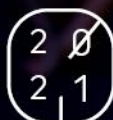
	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Zobowiązania finansowe (MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	3 417	743
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	116	-
Inne zobowiązania finansowe	892	242
Zobowiązania finansowe	4 425	985
Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	1 395	-
Zobowiązania niefinansowe	1 395	-
Zobowiązania krótkoterminowe razem	5 820	985

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Spółkę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej (patrz nota nr 13).



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU



18. Świadczenia pracownicze

Koszty wynagrodzeń i innych świadczeń pracowniczych

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszty wynagrodzeń	6 299	4 919
Koszty ubezpieczeń społecznych	334	509
Koszty szkoleń i inne świadczenia pracownicze	204	-
Koszty przyszłych świadczeń (rezerwy na niewykorzystane urlopy)	(57)	18
Koszty świadczeń pracowniczych razem	6 780	5 446
w tym: aktywowane koszty wynagrodzeń	697	-

Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych

Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują:

	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze:		
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	5	-
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	239	152
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	36	93
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	280	245
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych razem	280	245

Długoterminowe zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych nie występują w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

19. Przychody i koszty operacyjne

Koszty według rodzaju

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Amortyzacja	7 296	5 881
Świadczenia pracownicze	6 780	5 446
Zużycie materiałów i energii	837	1 020
Usługi obce	59 842	46 168
Podatki i opłaty	200	312
Pozostałe koszty rodzajowe	1 463	984
Koszty według rodzaju razem	76 418	59 811
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby (-)	(4 890)	-
Koszty według rodzaju rozpoznane w wyniku	71 528	59 811
Koszt sprzedaży usług	45 435	43 997
Koszty ogólnego zarządu	26 093	15 814
Razem	71 528	59 811

Usługi obce

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszty związane z realizowanymi usługami od podmiotów trzecich	44 056	39 338
Usługi profesjonalne, prawne, księgowo	11 485	4 296
Usługi telekomunikacyjne, informatyczne	2 483	1 210
Koszty utrzymania biur	223	147
Pozostałe	1 595	1 177
Razem usługi obce	59 842	46 168

Koszty według rodzaju obejmują przede wszystkim koszty wynagrodzeń pracowników i współpracowników Spółki związanych z produkcją gier, a także koszty utrzymania powierzchni biurowych oraz koszty usług obcych niezwiązanych z produkcją gier. Wzrost kosztów w okresie 12 miesięcy 2021 r. w stosunku do analogicznego okresu 2020 r. wynikał przede wszystkim z:

- ogólnego wzrostu poziomu kosztów związanych ze zwiększeniem skali działalności operacyjnej, która przełożyła się na konieczność rozbudowy struktur deweloperskich i back office Spółki,
- konieczności poniesienia kosztów wynikających z przeprowadzenia oferty publicznej i emisji akcji przez Spółkę (2,0 mln zł),
- kosztów doradczych związanych z procesem nabycia spółki Game On Creative, Inc.,

Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne zawierają przychody z tytułu subleasingu powierzchni biurowej, infrastruktury technicznej, usług medycznych oraz innych świadczeń dla podmiotów współpracujących ze Spółką (pozycja „Inne przychody”). Dodatkowo w 2020 r. rozpoznano zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, który był związany ze sprzedażą jednej z licencji do podmiotu powiązanego.

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	20	697
Umorzone kredyty, pożyczki i subwencje	-	1 867
Refaktury infrastruktury na podmioty współpracujące ze Spółką	3 475	2 763
Refaktury podnajmu na podmioty współpracujące ze Spółką	1 285	810
Refaktury pozostałych kosztów na podmioty współpracujące ze Spółką	814	644
Inne przychody	194	258
Pozostałe przychody operacyjne razem	5 788	7 039

Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne zawierają koszty z tytułu zakupu usług medycznych i innych świadczeń dla podmiotów współpracujących ze Spółką.

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Odpisy z tytułu utraty wartości środków trwałych i wartości niematerialnych	84	-
Zapłacone kary i odszkodowania	73	-
Koszty podlegające refakturowaniu na podmioty współpracujące ze Spółką	937	680
Inne koszty	32	128
Pozostałe koszty operacyjne razem	1 126	808

20. Przychody i koszty finansowe, straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych

Straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych

Spółka w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym stosowała MSSF 9, jednakże nie wyodrębniono straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych jako osobnej pozycji jednostkowego sprawozdania z pozostałych całkowitych dochodów w związku z tym, że wartość tych strat jest nieistotna.

PRZYCHODY FINANSOWE

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Przychody z odsetek obliczone z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej:		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (lokaty)	932	3
Pożyczki i należności	333	-
Przychody z odsetek obliczone z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej	1 265	3
Zyski (straty) (+/-) z tytułu różnic kursowych:		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 275	1 751
Pożyczki i należności	(113)	(16)
Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie	(56)	(267)
Zyski (straty) (+/-) z tytułu różnic kursowych	2 106	1 468
Przychody finansowe razem	3 371	1 471

KOSZTY FINANSOWE

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszty odsetek dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy:		
Zobowiązania z tytułu leasingu	430	401
Koszty odsetek dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	430	401
Zyski (straty) (-/+) z tytułu różnic kursowych:		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1	-
Zyski (straty) (-/+) z tytułu różnic kursowych	1	-
Koszty finansowe razem	431	401

Wzrost odsetek z tytułu leasingu wynikał ze wzrostu zobowiązań z tytułu leasingu (opisane szerzej w notce nr 16).

21. Podatek dochodowy

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Podatek bieżący:		
Rozliczenie podatku za okres sprawozdawczy	2 162	860
Korekty obciążenia podatkowego za poprzednie okresy	91	(91)
Podatek bieżący	2 253	769
Podatek odroczony:		
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	(106)	1 153
Podatek odroczony	(106)	1 153
Podatek dochodowy razem	2 147	1 922

W dniu 30.04.2020 r. Krajowa Informacja Skarbowa wydała interpretację indywidualną dotyczącą wniosku o zastosowanie ulgi IP Box. Spółka rozliczając podatek dochodowy od osób prawnych za rok obrotowy 2020 i 2021 korzystała z ulgi IP Box z uwzględnieniem powyższej decyzji i uzyskane kwalifikowane dochody z kwalifikowanych praw własności intelektualnej w rozumieniu przepisów IP Box zostały opodatkowane przez Spółkę preferencyjną stawką podatku dochodowego od osób prawnych wynoszącą 5%. W efekcie czego, część bieżąca podatku dochodowego Spółki ustalona została według stawki podatku dochodowego od osób prawnych równej 19% dla podstawy opodatkowania odpowiadającej dochodom z innych źródeł oraz według stawki 5% dla podstawy opodatkowania odpowiadającej dochodom z kwalifikowanych praw własności intelektualnej (tzw. IP Box).

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku przed opodatkowaniem z podatkiem dochodowym wykazanym w jednostkowym sprawozdaniu z wyniku przedstawia się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Wynik przed opodatkowaniem	43 899	31 018
Podatek dochodowy wg stawki 5%	2 162	860
Podatek dochodowy wg stawki 19%	(689)	(870)
Uzgodnienie podatku dochodowego z tytułu:		
Przychodów nie podlegających opodatkowaniu (-)	(1)	-
Kosztów trwale nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów (+)	116	92
Nierozpoznanego aktywa na podatek odroczony od strat podatkowych (+)	689	870
Rozliczenie techniczne między stawką 5% i 19%	(221)	1 061
Korekty obciążenia podatkowego za poprzednie okresy (+/-)	91	(91)
Podatek dochodowy	2 147	1 922
Zastosowana średnia stawka podatkowa	5%	6%

22. Objaśnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

W poniższej tabeli przedstawiono różnice między zmianą pozycji bilansowych a kwotami zaprezentowanymi w jednostkowym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych:

Pozycja sprawozdania z przepływów pieniężnych	Zmiana bilansowa	Zmiana zaprezentowana	Różnica	Przyczyna
Zmiana stanu zobowiązań	3 440	2 987	393	korekta o pozycje ujęte w zobowiązaniach, a aktywowane jako prace rozwojowe lub koszty nabycia inwestycji
			60	wyłączenie zmiany stanu zobowiązań z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych

23. Koszty programów motywacyjnych

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Koszty programów motywacyjnych	1 151	-

W dniu 29.08.2021 r. Spółka podpisała ze Square Enix Limited umowę inwestycyjną określającą prawa i obowiązki stron w związku z emisją warrantów subskrypcyjnych przez Spółkę na podstawie uchwały numer 5 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26.06.2020 r. w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych, warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji zwykłych serii C, pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy w całości prawa poboru wszystkich warrantów subskrypcyjnych oraz w całości prawa poboru wszystkich akcji serii C, ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii C do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., dematerializacji akcji serii C oraz upoważnienia do zawarcia umowy o rejestrację akcji serii C w depozycie papierów wartościowych oraz zmiany Statutu Spółki. Zawarcie umowy inwestycyjnej stanowiło zakończenie negocjacji toczących się pomiędzy stronami w wyniku zawarcia przez strony w dniu 31.07.2020 r. wstępnego porozumienia określającego zasady współpracy stron w związku z emisją warrantów subskrypcyjnych przeznaczonych do zaoferowania na rzecz Square Enix Limited oraz obejmowaniem przez Square Enix Limited w wykonaniu praw przysługujących z warrantów akcji serii C. Szczegóły umowy inwestycyjnej zostały szerzej opisane w raporcie bieżącym nr 40/2021 z dnia 29.08.2021 r.

W wykonaniu powołanej umowy inwestycyjnej w dniu 17.11.2021 r. Square Enix Limited przyjął ofertę Spółki z dnia 11.10.2021 r. nieodpłatnego objęcia 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A1 oraz 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A2 emitowanych przez Spółkę, z których każdy uprawnia do objęcia jednej akcji zwykłej na okaziciela serii C Spółki o wartości nominalnej 0,02 zł

każda za cenę emisyjną 50 zł za jedną akcję. Ponadto w dniu 10 grudnia 2021 r. Zarząd Spółki złożył wydawcy ofertę nieodpłatnego objęcia 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A3, która została przyjęta w dniu 18 stycznia 2022 r. na warunkach wskazanych powyżej. Square Enix Limited będzie mógł wykonać po raz pierwszy prawo do objęcia akcji serii C po objęciu czwartej transzy warrantów. Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółka ocenia, że maksymalna liczba akcji serii C, jakie mógłby objąć Square Enix Limited w związku z przyjęciem oferty wyniosłaby około 1,8% kapitału zakładowego Spółki.

W okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym, w związku z faktem, iż miał miejsce Grant Date warrantów subskrypcyjne zostały wycenione i ujęte na dzień 29.08.2021 r. zgodnie z przepisami MSSF 2. Szacowana wartość warrantów należnych Square Enix Limited w stopniu zaawansowania adekwatnym dla stopnia realizacji usługi została ustalona na kwotę ok. 1 151 tys. zł. W związku z powyższym wcześniejsze skutki wstępnego porozumienia poprzedzającego zawarcie umowy inwestycyjnej, o którym mowa powyżej, rozpoznane zgodnie z przepisami MSSF 15 jako wynagrodzenie należne klientowi (MSSF 15 par. 48.e) pomniejszające przychód z umowy zostało w obecnym okresie odwrócone. Wartość odwrócenia podwyższyła wartość przychodów ze sprzedaży w okresie 12 miesięcy 2021 r. o kwotę ok. 3 399 tys. zł (segment: produkcja gier na zlecenie) oraz wycenę aktywa z tytułu umowy.

Poniżej zamieszczono tabelę prezentującą ruch opcji w okresach objętych niniejszymi jednostkowym sprawozdaniem finansowym:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Saldo przyznanych opcji od początku trwania programów na dzień 01.01	-	-
Liczba przyznanych opcji w danym okresie (+)	180 000	-
Liczba umorzonych opcji w danym okresie (-)	-	-
Liczba wygaśniętych opcji w danym okresie (-)	-	-
Zakończenie programów motywacyjnych (-)	-	-
Saldo przyznanych opcji od początku trwania programów na dzień 31.12	180 000	-

Program motywacyjny rozliczany był zgodnie z zasadami MSSF 2 Płatności w formie akcji a Zarząd Spółki dokonał niezbędnych szacunków potrzebnych do wyceny i ujęcia tego programu. Spółka dokonała wyceny przy użyciu modelu Blacka-Scholesa. Założenia przyjęte do wyceny programu motywacyjnego:

	Zakończenie okresu rozliczeniowego	Cena wykonania opcji:	Wskaźnik zmienności %	Stopa wolna od ryzyka %
Transza 1	30.09.2024	3,83	30,6%	0,5%
Transza 2	30.09.2024	3,83	30,6%	0,5%
Transza 3	30.09.2024	3,83	30,6%	0,5%
Transza 4	30.09.2024	3,83	30,6%	0,5%
Transza 5	30.09.2024	6,72	36,6%	0,7%
Transza 6	30.09.2024	7,90	34,3%	1,0%

24. Zysk na akcję i wypłacone dywidendy

Zysk na akcję

Przy wyliczeniu podstawowego zysku (straty) na akcję Spółka stosuje w liczniku kwotę zysku (straty) netto przypadającego akcjonariuszom Spółki, tzn. nie występuje efekt rozwadniający wpływający na kwotę zysku (straty).

Kalkulację podstawowego zysku (straty) na akcję wraz z uzgodnieniem średniej ważonej rozwodnionej liczby udziałów przedstawiono poniżej.

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	29 678 600	27 500 000
Rozwadniający wpływ opcji zamiennych na akcje	-	-
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	29 678 600	27 500 000
Działalność kontynuowana		
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	41 752	29 096
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)	1,41	1,06
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	1,41	1,06
Działalność zaniechana		
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	-	-
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)	-	-
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	-	-
Działalność kontynuowana i zaniechana		
Zysk (strata) netto	41 752	29 096
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)	1,41	1,06
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	1,41	1,06

Dywidendy

W dniu 26.05.2021 r. Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie zarekomendowania Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki podziału zysku po opodatkowaniu (wynik finansowy netto) za zakończony rok obrotowy 2020 w wysokości 29 095 746,74 zł, w ten sposób, żeby kwotę 5 616 877,28 zł przeznaczyć na wypłatę dywidendy (w wysokości 0,19 zł na akcję), a pozostałą kwotę w wysokości 23 478 869,46 zł przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki. W dniu 22.06.2021 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku Spółki za rok obrotowy 2020 zgodnie z rekomendacją Zarządu. Zwyczajne Walne Zgromadzenie określiło dzień dywidendy na 30.06.2021 r. Dywidenda została wypłacona 8.07.2021 r.

Zgodnie z przyjętą przez Spółkę polityką w zakresie wypłaty dywidendy, w odniesieniu do zysków wypracowanych za rok obrotowy 2020 i kolejne lata obrotowe Zarząd przewiduje rekomendowanie wypłaty dywidendy na poziomie od 10% do 20% zysku netto. Każdorazowo, przy ostatecznym ustalaniu wartości dywidendy, która będzie rekomendowana Walnemu Zgromadzeniu, Zarząd weźmie pod uwagę w szczególności perspektywę Spółki, przyszłe oczekiwane zyski, pozycję finansową Spółki oraz plany rozwoju Spółki, a także mające zastosowanie regulacje prawne. Zarząd nie gwarantuje ani nie zapewnia w żaden sposób wielkości zysku osiągniętego przez Spółkę i jego części, która może być przeznaczona na wypłatę dywidendy. Podjęcie decyzji o wypłacie dywidendy oraz wielkości wypłacanej dywidendy zależy w każdym wypadku od decyzji akcjonariuszy w ramach zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, którzy nie są związani w żaden sposób rekomendacją Zarządu.

25. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Podmiot dominujący najwyższego szczebla

Podmiotem dominującym najwyższego szczebla jest Pan Sebastian Wojciechowski. Wynika to z faktu, iż Pan Sebastian Wojciechowski jest wiodącym akcjonariuszem jednostki. Pan Sebastian Wojciechowski jest osobą fizyczną i nie sporządza sprawozdań finansowych podawanych do publicznej wiadomości (Międzynarodowy Standard Rachunkowości 24 „Ujawnienie informacji na temat jednostek powiązanych”, dalej „MSR 24”, punkt 24.13).

Pan Sebastian Wojciechowski pełni również funkcję Prezesa Zarządu w Spółce. Szczegółowe informacje o wynagrodzeniach Zarządu oraz Rady Nadzorczej Spółki przedstawiono w notcie nr 29.

Transakcje z akcjonariuszami

W poniższych tabelach przedstawiono transakcje z akcjonariuszami Spółki jakie miały miejsce w okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym:

Na dzień i za okres zakończony 31.12.2021 r.	Sprzedaż	Zakup	Należności	Zobowiązania	Pożyczki otrzymane	Dywidendy wyplacone
Akcjonariusze Spółki	104	3 302	1	189	-	4 002

Na dzień i za rok zakończony 31.12.2020 r.	Sprzedaż	Zakup	Należności	Zobowiązania	Pożyczki otrzymane	Dywidendy
Akcjonariusze Spółki	168	4 918	-	-	-	-

Spółka w zakresie ujawnienia transakcji z akcjonariuszami zastosowała uproszczenie polegające na prezentacji transakcji z akcjonariuszami, których udział w kapitale zakładowym Spółki wynosi co najmniej 5%.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Poniżej zestawiono transakcje Spółki z jednostkami zależnymi za okres objęty jednostkowym sprawozdaniem finansowym:

Na dzień i za okres zakończony 31.12.2021 r.	Sprzedaż	Zakup	Należności	Zobowiązania	Pożyczki udzielone	Dywidendy	Podwyższenie kapitału
People Can Fly Chicago, LLC	4	-	4	-	-	-	-
People Can Fly UK Limited	4	5 165	58	1 158	2 447	-	-
People Can Fly Canada Inc.	4	1 335	4	197	8 028	-	-
People Can Fly U.S., LLC	14 371	44	19 693	46	19 802	-	1 849
Incuvo S.A.	-	600	600	-	-	-	-
Game On Creative Inc.	-	64	-	64	-	-	-
Razem	14 383	7 081	19 759	1 465	30 277	-	1 849

Na dzień i za rok zakończony 31.12.2020 r.	Sprzedaż	Zakup	Należności	Zobowiązania	Pożyczki udzielone	Dywidendy	Podwyższenie kapitału
People Can Fly UK Limited	4	2 444	621	-	-	-	-
People Can Fly Canada Inc.	4	248	4	41	-	-	-
People Can Fly U.S., LLC	4 625	2 628	4 521	-	-	-	5 826
Razem	4 633	5 320	5 146	41	-	-	5 826

26. Umowy gwarancji finansowych oraz aktywa i zobowiązania warunkowe

Spółka udzieliła jednostce zależnej People Can Fly U.S., LLC odpłatnej gwarancji realizacji kontraktu, której wartość godziwa na dzień 31.12.2021 r. wynosi 107 tys. USD.

Poza pozycją opisaną powyżej w Spółce nie wystąpiły inne umowy gwarancji finansowych oraz aktywa i zobowiązania warunkowe.

27. Ryzyko dotyczące instrumentów finansowych

Spółka narażona jest na wiele rodzajów ryzyka związanych z instrumentami finansowymi. Aktywa oraz zobowiązania finansowe Spółki w podziale na kategorie zaprezentowano w nocie nr 13. Ryzykiem, na które narażona jest Spółka, jest:

- ryzyko rynkowe obejmujące ryzyko biznesowe, walutowe oraz ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko kredytowe, oraz
- ryzyko płynności.

W procesie zarządzania ryzykiem najważniejszą wagę mają następujące cele:

- zabezpieczenie krótkoterminowych oraz średnioterminowych przepływów pieniężnych,
- stabilizacja wahań wyniku finansowego Spółki,
- wykonanie zakładanych prognoz finansowych poprzez spełnienie założeń budżetowych.

Spółka nie zawiera transakcji na rynkach finansowych w celach spekulacyjnych. Od strony ekonomicznej przeprowadzane transakcje mają charakter zabezpieczający przed określonym ryzykiem.

Ryzyko walutowe

Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe

Spółka jest narażona na ryzyko walutowe, ponieważ większość kosztów ponoszonych przez Spółkę jest denominowana w PLN, podczas gdy większość przychodów jest realizowana w walutach obcych, głównie w EUR i USD. Z tego powodu Spółka jest narażona na ryzyko kursowe związane ze zmianą kursów walut.

W przypadku umowy produkcyjno-wydawniczej ze Square Enix Limited na produkcję gry Outriders oraz dotyczącej wyprodukowania przez Spółkę gry Project Gemini zawiera ona postanowienia zabezpieczające Spółkę przed ryzykiem zmiany kursu EUR/PLN. Wahania kursów walut mogą zmniejszać wartość należności Spółki lub zwiększać wartość jej zobowiązań, powodując powstanie różnic kursowych obciążających wynik finansowy Spółki. Na datę niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółka monitoruje kształtowanie się kursów walut, ale nie stosuje instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia ryzyka kursowego. W konsekwencji opisane ryzyko może mieć negatywny wpływ na działalność, przychody, wyniki oraz, pośrednio poprzez zmniejszenie poziomu przychodów lub zwiększenie poziomu kosztów, również na sytuację finansową Spółki (przede wszystkim zmniejszenie poziomu środków pieniężnych Spółki).

W tabeli poniżej zaprezentowane zostały główne ekspozycje walutowe Spółki oraz potencjalne zyski/straty kursowe na tych ekspozycjach będące wynikiem hipotetycznej dziesięcioprocentowej aprecjacji/deprecjacji złotego względem kursu wymiany walut.

	Wahania kursu	Wpływ na wynik finansowy/wpływ na kapitał własny:				Razem
		EUR	USD	GBP	CAD	
Stan na 31.12.2021 r.						
Wzrost kursu walutowego	10%	5 811	4 419	92	779	11 101
Spadek kursu walutowego	-10%	(5 811)	(4 419)	(92)	(779)	(11 101)
Stan na 31.12.2020 r.						
Wzrost kursu walutowego	10%	2 329	746	89	(4)	3 160
Spadek kursu walutowego	-10%	(2 329)	(746)	(89)	4	(3 160)

	Wartość wyrażona w walucie :				Wartość po przeliczeniu
	EUR	USD	GBP	CAD	
Stan na 31.12.2021 r.					
Aktywa finansowe (+):					
Pożyczki	252	5 074	252	2 504	31 134
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności finansowe	1 369	4 931	-	-	26 320
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 066	894	99	-	55 071
Zobowiązania finansowe (-):					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	(54)	(29)	(183)	(62)	(1 570)
Ekspozycja na ryzyko walutowe razem	12 633	10 870	168	2 442	110 954
Stan na 31.12.2020 r.					
Aktywa finansowe (+):					
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności finansowe	-	1 515	120	-	6 309
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	5 049	471	53	-	25 342
Zobowiązania finansowe (-):					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	(1)	(1)	-	(14)	(50)
Ekspozycja na ryzyko walutowe razem	5 048	1 985	173	(14)	31 601

Analiza wrażliwości na ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko, że wartość godziwa albo przyszłe przepływy pieniężne z instrumentu finansowego będą zmieniać się na skutek zmian stóp procentowych.

Na dzień 31.12.2021 r. występuje ryzyko związane ze zmianami stóp procentowych w odniesieniu do oprocentowania zobowiązań z tytułu leasingu. Spółka nie podejmowała w bieżącym okresie szczególnych działań zmierzających do zabezpieczenia zmian w wysokości stóp procentowych. Szczegółowe informacje na temat pożyczki zaciągniętej przez Spółkę zawarte są w nocie nr 15.

Spółka odstąpiła od przedstawienia analizy wrażliwości dotyczącej wpływu zmian stóp procentowych na wartość instrumentu IRS ze względu na oczekiwaną niską wartość potencjalnych zmian.

Wpływ ryzyka z tytułu zmiany oprocentowania posiadanych środków pieniężnych jest nieistotny.

Ryzyko kredytowe

Podstawową praktyką Spółki z zakresu zarządzania ryzykiem kredytowym jest dążenie do zawierania transakcji wyłącznie z podmiotami o potwierdzonej wiarygodności. Bieżące monitorowanie poziomu należności z tytułu dostaw i usług w przekroju kontrahentów służy obniżaniu poziomu ryzyka kredytowego związanego z tymi aktywami. Maksymalną ekspozycję Spółki na ryzyko kredytowe na dzień zakończenia okresu sprawozdawczego odzwierciedla wartość bilansowa tych należności.

Spółka uznaje, że mają one niskie ryzyko kredytowe, jeżeli nie są przeterminowane na dzień oceny, a kontrahent potwierdził saldo wiarygodności Spółka przyjęła, że znaczny wzrost ryzyka następuje np. gdy przeterminowanie płatności przekracza 90 dni. Jeśli wzrost ryzyka kredytowego był znaczny, ujmuje się straty odpowiednie dla całego życia instrumentu. Pozycje, dla których stwierdzono wzrost ryzyka kredytowego, Spółka traktuje jako aktywa finansowe dotknięte utratą wartości ze względu na ryzyko kredytowe i rozpoznaje odpis.

W ramach należności z tytułu dostaw i usług, stanowiących najbardziej istotną klasę aktywów narażonych na ryzyko kredytowe, a także w przypadku aktywów z tytułu umowy, Spółka jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem. W ocenie Spółki wspomniany znaczący kontrahent jest wiarygodny kredytowo. Uwzględniając brak historycznych opóźnień w spłacie należności szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania. Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością z ostatnich 4 lat.

Wartości brutto poszczególnych grup oraz wysokość odpisów kształtowały się na 31.12.2021 r. oraz na 31.12.2020 r. następująco:

Stan na 31.12.2021 r.	Aktywa z tyt. Umowy	bieżące	Przeterminowanie należności z tyt. dostaw i usług			Razem
			0 – 30 dni	31 – 90 dni	powyżej 90 dni	
Wskaźnik odpisu	0%	0%	0%	0%	0%	
Wartość brutto - jednostki powiązane	-	3 486	358	5 303	8 910	18 057
Odpis aktualizujący	-	-	-	-	-	-
Wartość brutto - jednostki pozostałe	22 385	390	6 237	-	-	29 012
Odpis aktualizujący	-	-	-	-	-	-

Stan na 31.12.2020 r.	Aktywa z tyt. umowy	bieżące	Przeterminowanie należności z tyt. dostaw i usług			Razem
			0 – 30 dni	31 – 90 dni	powyżej 90 dni	
Wskaźnik odpisu	0%	0%	0%	0%	100%	
Wartość brutto	21 577	10 101	-	-	-	31 678
Odpis aktualizujący	-	-	-	-	-	-

W okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym Spółka nie prowadziła negocjacji i nie dokonała ustaleń, które byłyby wynikiem znaczącego wzrostu ryzyka kredytowego, w wyniku których zmianom uległyby terminy płatności ani w inny sposób zostałyby zmodyfikowane oczekiwane przepływy z posiadanych należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umowy. Spółka nie przyjmuje zabezpieczeń dla należności z tytułu dostaw i usług.

Dla wszystkich składników aktywów finansowych, a także dla aktywów z tytułu umowy, ich wartość bilansowa najlepiej odzwierciedla maksymalne narażenie Spółki na ryzyko kredytowe.

Ryzyko płynności

Spółka jest narażona na ryzyko utraty płynności tj. zdolności do terminowego regulowania zobowiązań finansowych. Spółka zarządza ryzykiem płynności poprzez monitorowanie terminów płatności oraz zapotrzebowania na środki pieniężne w zakresie obsługi krótkoterminowych płatności (transakcje bieżące monitorowane w okresach tygodniowych) oraz długoterminowego zapotrzebowania na gotówkę na podstawie prognoz przepływów pieniężnych aktualizowanych w okresach miesięcznych. Zapotrzebowanie na gotówkę porównywane jest z dostępnymi źródłami pozyskania środków) oraz konfrontowane jest z inwestycjami wolnych środków. Spółka nie korzysta z instrumentów pochodnych. Na poszczególne daty bilansowe w Spółce nie występowały wolne limity kredytowe w rachunkach bieżących. Spółka historycznie również nie korzystała z takich instrumentów. Spółka zarządza płynnością prognozując harmonogram prac i terminy dostarczania poszczególnych etapów produkcji gier do wydawcy, za które otrzymywać będzie płatności.

Na dzień bilansowy zobowiązania finansowe Spółki, inne niż instrumenty pochodne, mieściły się w następujących przedziałach terminów wymagalności:

	Krótkoterminowe:		Długoterminowe:		Przepływy razem przed zdyskontowaniem
	do 3 m-cy	od 3 m-cy do 12 m-cy	od 12 m-cy do 60 m-cy	ponad 60 m-cy	
Stan na 31.12.2021 r.					
Pożyczki	219	656	510	-	1 385
Leasing	730	2 190	8 474	1 236	12 630
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	4 425	-	-	-	4 425
Ekspozycja na ryzyko płynności razem	5 374	2 846	8 984	1 236	18 440

**Stan na 31.12.2020 r.**

Pożyczki	-	583	1 167	-	1 750
Leasing	634	1 904	8 001	-	10 539
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	985	-	-	-	985
Ekspozycja na ryzyko płynności razem	1 619	2 487	9 168	-	13 274

Poniższa tabela prezentuje nadwyżkę dostępnych w Spółce środków pieniężnych nad sumą zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań i krótkoterminowej części zobowiązania z tytułu leasingu. W okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym Spółka generowała istotne nadwyżki, a ryzyko utraty płynności nie wystąpiło.

	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania + leasing (część krótkoterminowa)	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Nadwyżka
Stan na 31.12.2021 r.	7 345	90 735	83 390
Stan na 31.12.2020 r.	3 523	32 940	29 417

28. Zarządzanie kapitałem

Zarządzanie kapitałem odbywa się w celu zapewnienia zdolności kontynuowania działalności przez Spółkę oraz zapewnienia oczekiwanej stopy zwrotu dla akcjonariuszy i innych podmiotów zainteresowanych kondycją finansową Spółki. Poziom środków pieniężnych i zdolność pokrywania zobowiązań handlowych są monitorowane na bieżąco.

Spółka nie podlega zewnętrznym wymogom kapitałowym.

W okresie objętym jednostkowym sprawozdaniem finansowym przedstawione wyżej wskaźniki kształtowały się na następującym poziomie:



	31.12.2021 r.	31.12.2020 r.
Kapitał:		
Kapitał własny	235 705	76 501
Kapitał	235 705	76 501
Źródła finansowania ogółem:		
Kapitał własny	235 705	76 501
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	1 385	1 750
Leasing	12 630	10 539
Źródła finansowania ogółem	249 720	88 790
Wskaźnik kapitału do źródeł finansowania ogółem	0,94	0,86
EBITDA*		
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	40 959	29 948
Amortyzacja	7 296	5 881
EBITDA*	48 255	35 829
Dług:		
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	1 385	1 750
Leasing	12 630	10 539
Dług	14 015	12 289
Wskaźnik długu do EBITDA*	0,29	0,34
Środki pieniężne	90 735	32 940
Zobowiązania krótkoterminowe	9 895	4 351
Wskaźnik natychmiastowej płynności**	9,17	7,57

* EBITDA kalkulowana jest jako zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o koszt amortyzacji

** Wskaźnik natychmiastowej płynności kalkulowany jest jako iloraz środków pieniężnych i zobowiązań krótkoterminowych

29. Wynagrodzenia członków zarządu i rady nadzorczej

Wartość wynagrodzeń i innych świadczeń dla Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki wyniosła:

	Wynagrodzenie	Inne świadczenia	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 r.			
Prezes Zarządu - Sebastian Wojciechowski	48	1 055	1 103
Członkowie Rady Nadzorczej	136	265	401
Razem	184	1 320	1 504
za okres od 01.01 do 31.12.2020 r.			
Prezes Zarządu - Sebastian Wojciechowski	48	983	1 031
Członkowie Rady Nadzorczej	68	1 067	1 135
Razem	116	2 050	2 166

Zarząd

W 2021 r. Spółka dokonała zakupu od podmiotów kontrolowanych przez Zarząd na kwotę 1 055 tys. zł (w roku 2020 na kwotę 983 tys. zł). Na poszczególne daty bilansowe saldo zobowiązań z tego tytułu wynosi odpowiednio: 65 tys. zł na 31.12.2021 r. oraz 0 zł na 31.12.2020 r.

W 2021 r. Spółka dokonała sprzedaży do podmiotów kontrolowanych przez Zarząd na kwotę 5 tys. zł. (w 2020 r. na kwotę 5 tys. zł). Spółka wykazywała salda należności z tego tytułu na poszczególne daty bilansowe – odpowiednio: 1 tys. zł na 31.12.2021 r. oraz 0 zł na 31.12.2020 r.

Rada Nadzorcza

Zaprezentowane w powyższej tabeli inne świadczenia Członkowie Rady Nadzorczej otrzymali z tytułu usług świadczonych na rzecz Spółki.

Spółka nie otrzymała ani i nie udzieliła Członkom Zarządu ani Rady Nadzorczej żadnych pożyczek w okresie objętym jednostkowym sprawozdaniem finansowym.

30. Wynagrodzenie firmy audytorskiej

Zgodnie z § 15 ust. 2 pkt 4) Statutu wyboru firmy audytorskiej do badania sprawozdań finansowych Spółki oraz skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy dokonuje Rada Nadzorcza.

Na podstawie uchwały nr 17 Rady Nadzorczej z dnia 29.06.2021 r.:

- Grant Thornton został wybrany jako firma audytorska do przeglądu jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego Spółki oraz przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Grupy za I półrocze 2021 r. oraz za I półrocze 2022 r. sporządzonych zgodnie z MSSF/MSR,
- Grant Thornton został wybrany jako firma audytorska do badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok obrotowy 2021 oraz za rok obrotowy 2022 sporządzonych zgodnie z MSSF/MSR.

Grant Thornton jest firmą audytorską w rozumieniu Ustawy o Biegłych Rewidentach wpisaną na listę firm audytorskich prowadzoną przez Polską Agencję Nadzoru Audytowego pod nr 3654. Grant Thornton spełnia wymogi niezależności wynikające z przepisów prawa, jak i standardów obowiązujących firmy audytorskie i biegłych rewidentów. Grant Thornton nie posiada interesów w Spółce, w tym w szczególności na datę zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie posiada żadnych instrumentów kapitałowych Spółki, w szczególności akcji ani warrantów subskrypcyjnych emitowanych przez Spółkę.

Wynagrodzenie audytora z poszczególnych tytułów wyniosło:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Badania statutowych sprawozdań finansowych	183	75
Badanie historycznych informacji finansowych	-	97
Inne usługi atestacyjne	55	113
Razem	238	285

31. Zatrudnienie i współpracownicy

Zaangażowanie osób (umowa o pracę, umowa-zlecenie, umowa o dzieło, działalność gospodarcza) w Spółce oraz rotacja pracowników i współpracowników kształtowały się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021 r.	od 01.01 do 31.12.2020 r.
Stan na początek okresu	236	186
Liczba osób zatrudnionych/rozpoczynających współpracę w okresie (+)	72	73
Liczba osób zwolnionych/kończących współpracę w okresie (-)	(24)	(23)
Stan na koniec okresu	284	236

32. Znaczące zdarzenia i transakcje

W okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym miały miejsce następujące zdarzenia:

- **Wpływ pandemii COVID-19 na działalność Spółki**

W 2021 r., w związku z utrzymującym się zagrożeniem spowodowanym pandemią koronawirusa (COVID-19), Spółka kontynuowała prewencyjnie działania mające na celu zapobiegnięcie możliwości pojawienia się i ewentualnego rozprzestrzenienia się infekcji w strukturach Spółki. Wprowadzona została polityka ograniczająca wyjazdy służbowe, biura Spółki zostały odpowiednio przystosowane oraz wprowadzono komunikację informującą o bieżącej sytuacji i zaleceniach władz państwowych w związku z zagrożeniem a później powstaniem epidemii wirusa. Podjęto również decyzje o przygotowaniu infrastruktury technicznej oraz oprogramowania wspierającego infrastrukturę, mającego zabezpieczyć potencjalne wymogi w zakresie przepustowości sieci,

wydajności sprzętu i standardów bezpieczeństwa, umożliwiające przeniesienie procesów w tryb pracy zdalnej. W efekcie rosnącego zagrożenia Zarząd Spółki podjął decyzję o możliwości przejścia na tryb pracy zdalnej. Nie eliminowało to ryzyka zakażenia przez członków zespołu, ale zmniejszyło ryzyko niedostępności członków zespołu poprzez wzajemne zakażenia. Decyzja ta zapewniła zarówno zespołowi, jak i samej Spółce zabezpieczenie ciągłości funkcjonowania.

Na dzień bilansowy oraz na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółka jest była stabilnej sytuacji finansowej. Dodatkowo Spółka otrzymała wsparcie finansowe z rządowej tarczy przeciwdziałającej negatywnym skutkom pandemii COVID-19 w Polsce.

Szczegóły otrzymanego wsparcia opisano w notce nr 15. Na datę niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego w ocenie Zarządu Spółki, pandemia wirusa COVID-19 nie miała znaczącego wpływu na wyniki Spółki i nie zagraża kontynuacji działalności Spółki w okresie 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego. Pozytywnym aspektem jest fakt, iż zdecydowana większość przychodów realizowanych przez Spółkę wynika z produkcji gier na zlecenie niezależnych wydawców. Taki model prowadzenia działalności operacyjnej zapewnia Spółce uzyskiwanie przychodów z realizacji produkcji, które nie są uzależnione od wpływu COVID-19 na globalną sprzedaż gier. Osiągane w ten sposób przez Spółkę przychody zapewniają pokrycie kosztów operacyjnych prowadzenia działalności, a wygenerowana marża pozwala na zapewnienie kontynuacji działalności Spółki. Jednakże, nie można w chwili obecnej jednoznacznie przewidzieć dalszego rozwoju pandemii COVID-19 oraz jej wpływu na światową ekonomię oraz bezpośrednio na branżę gier wideo. Istnieje w związku z tym ryzyko, wzrostu bezrobocia i inflacji będących efektami pandemii i mogących mieć w przyszłości negatywny wpływ na międzynarodową branżę gier wideo.

▪ **Rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego**

Na podstawie Uchwały Emisyjnej (tj. uchwały numer 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26.06.2020 r. w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji akcji zwykłych serii B, pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy w całości prawa poboru wszystkich akcji serii B, ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii A, akcji serii B oraz praw do akcji serii B do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., dematerializacji akcji serii A, akcji serii B oraz praw do akcji serii B oraz upoważnienia do zawarcia umowy o rejestrację akcji serii A, akcji serii B oraz praw do akcji serii B w depozycie papierów wartościowych oraz zmiany statutu Spółki) uchwalone zostało podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 41 250,24 zł, tj. do kwoty 591 250,24 zł poprzez emisję 2 062 512 akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 0,02 zł każda, w formie subskrypcji otwartej w rozumieniu art. 431 § 2 pkt 3 Kodeksu spółek handlowych przeprowadzanej w drodze oferty publicznej w rozumieniu art. 4 pkt 4a ustawy z dnia 29.07.2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych na zasadach określonych w prospekcie Spółki zatwierdzonym przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 25.11.2020 r. Ostateczna cena akcji serii B dla: (i) inwestorów indywidualnych została ustalona na poziomie 46,00 zł za jedną akcję serii B; inwestorom tym Zarząd przydzielił 618 750 akcji nowej emisji; (ii) inwestorów instytucjonalnych została ustalona na poziomie 50,00 zł za jedną akcję serii B; inwestorom tym Zarząd przydzielił 1 401 465 akcji nowej emisji; oraz (iii) Inwestorów w Transzy Pracowniczej została ustalona na poziomie 41,40 zł za jedną akcję serii B; inwestorom tym Zarząd przydzielił 42 297 akcji nowej emisji. W dniu 18.01.2021 r. sąd rejestrowy zarejestrował podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 41 250,24 zł do kwoty 591 250,24 zł poprzez emisję 2 062 512 akcji serii B o wartości nominalnej 0,02 zł każda. Zarząd na realizację celów emisyjnych pozyskał wpływy netto z emisji akcji zwykłych serii B w wysokości 100 286 845,80 zł.

▪ **Podwyższenie kapitału w People Can Fly U.S., LLC**

W dniu 10.02.2021 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly U.S. LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej People Can Fly U.S., LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem

pieniężnym przez Spółkę, jako jedynego wspólnika People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly U.S., LLC.

▪ **Umowa pożyczki udzielona People Can Fly U.S., LLC przez PCF Group S.A.**

W dniu 31.03.2021 r. PCF Group S.A. udzieliła pożyczki swojej jednoosobowej spółce zależnej People Can Fly U.S., LLC z przeznaczeniem na działalność związaną z realizacją strategii grupy kapitałowej PCF Group S.A., w tym m.in. na założenie jednoosobowej spółki zależnej People Can Fly Chicago, LLC. Kwota udzielonej pożyczki wynosiła 5 000 tys. USD z oprocentowaniem rocznym LIBOR plus 2 punkty procentowe. Pożyczka została udzielona na okres dziesięciu lat. Zabezpieczenie spłaty pożyczki stanowią aktywa People Can Fly U.S., LLC, w tym prawa własności intelektualnej. Spłata pożyczki ma nastąpić jednorazowo, na koniec okresu finansowania, z prawem do przedpłaty. Pożyczka została udzielona na warunkach rynkowych.

▪ **Premiera gry Outriders**

W dniu 1.04.2021 r. miała miejsce premiera gry Outriders.

▪ **Utworzenie People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 6.04.2021 r., pod prawem stanu Delaware, utworzona została spółka People Can Fly Chicago, LLC, będąca jednoosobową spółką zależną People Can Fly U.S., LLC.

▪ **Przejęcie zespołu deweloperskiego w Chicago**

W dniu 23.04.2021 r. spółka pośrednio zależna PCF Group S.A., tj. People Can Fly Chicago, LLC, przejęła osiemnastoosobowy zespół deweloperski spółki Phosphor Games, LLC z siedzibą w Chicago, Stany Zjednoczone Ameryki. Nowe studio People Can Fly Chicago, LLC rozpoczęło działalność z dniem 1.05.2021 r. Przejęcie zespołu deweloperskiego zostało sfinansowane ze środków z pożyczki udzielonej w dniu 31.03.2021 r. przez PCF Group S.A. swojej jednoosobowej spółce zależnej People Can Fly U.S., LLC.

▪ **Nabycie spółki Game On Creative Inc.**

W dniu 27.04.2021 r. Spółka nabyła 100% udziałów w spółce Game On Creative Inc. („Game On”) od wspólnika Game On, tj. Fiducie Familiale Samuel Girardin 2020, trustu ustanowionego na rzecz Samuel Girardin i osób powiązanych. Cena nabycia 100% udziałów w Game On wyniosła 29 369 385,59 zł.

▪ **Uchwała w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji zwykłych serii D**

W dniu 24.05.2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji zwykłych serii D, pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy w całości prawa poboru wszystkich akcji serii D, ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii D do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., dematerializacji akcji serii D oraz upoważnienia do zawarcia umowy o rejestrację akcji serii D w depozycie papierów wartościowych oraz zmiany statutu Spółki.

Zgodnie z powołaną uchwałą kapitał zakładowy Spółki został podwyższony z kwoty 591 250,24 zł do kwoty 599 004,52 zł, czyli o kwotę 7 754,28 zł, poprzez emisję 387 714 akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 0,02 zł każda („Akcje Serii D”). Cena emisyjna Akcji Serii D została ustalona na 75,75 zł za jedną akcję, a Akcje Serii D mogły zostać opłacone wyłącznie wkładami pieniężnymi. Umowa objęcia Akcji Serii D została zawarta 31.05.2021 r. Spółka otrzymała kwotę 29 369 385,59 zł stanowiącą wartość nominalną obejmowanego kapitału zakładowego oraz nadwyżkę ceny emisyjnej nad wartością nominalną.

Emisja Akcji Serii D została przeprowadzona w drodze subskrypcji prywatnej w rozumieniu art. 431 § 2 pkt 1 Kodeksu spółek handlowych, przeprowadzanej w drodze oferty prywatnej skierowanej na zasadach wyłączności do Fiducie Familiale Samuel Girardin 2020, trustu ustanowionego na rzecz

Samuela Girardin i osób powiązanych, („Inwestor”). Emisja Akcji Serii D stanowiła realizację umowy inwestycyjnej, o zawarciu której Spółka informowała w raportach bieżących nr 15/2021 oraz 17/2021 odpowiednio z dnia 27.04.2021 r. oraz 04.05.2021 r., na podstawie której Spółka w dniu 27.04.2021 r. nabyła wszystkie udziały w spółce Game On Creative, Inc. z siedzibą w Montrealu, Quebec, Kanada („Game On”).

Celem podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji Akcji Serii D było zaoferowanie Inwestorowi, którego beneficjentem jest Samuel Girardin, Akcji Serii D i w ten sposób dodatkowo – poza powołaniami Samuela Girardin na stanowisko Studio Head w spółce zależnej People Can Fly Canada, Inc. oraz powierzeniem mu funkcji Prezesa Zarządu (President) People Can Fly Canada, Inc., zacieśnienie współpracy ze Spółką poprzez inwestycję kapitałową Inwestora w Spółkę.

Umowa inwestycyjna przewiduje ponadto ograniczenie rozporządzania akcjami (lock-up agreement) w stosunku do 85% Akcji Serii D, w tym 15% Akcji Serii D do dnia 27.04.2023 r. (włącznie) oraz 70% Akcji Serii D do dnia 31.12.2024 r. (włącznie). Okres trwania lock-up'u odpowiada lock-up'owi ustanowionemu na akcjach Spółki przez akcjonariuszy Spółki, którzy oferowali akcje Spółki do sprzedaży w ofercie publicznej przeprowadzanej na podstawie prospektu zatwierdzonego przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 25.11.2020 r. Rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego do kwoty 599 004,52 zł miała miejsce w dniu 01.07.2021 r.

▪ **Zmiana statutu Spółki**

Ponadto w dniu 24.05.2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie zmiany statutu Spółki i upoważnienia Zarządu Spółki do podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w ramach kapitału docelowego wraz z możliwością wyłączenia przez Zarząd prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki w całości lub części za zgodą Rady Nadzorczej Spółki.

Zgodnie z powołaną uchwałą Zarząd Spółki został upoważniony do podwyższania kapitału zakładowego Spółki o łączną kwotę nie wyższą niż 29 562,50 zł, w drodze jednego albo kilku kolejnych podwyższeń kapitału zakładowego w granicach określonych powyżej (kapitał docelowy), poprzez emisję akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,02 zł (dwa grosze) każda, w liczbie nie większej niż 1 478 125 sztuk.

Upoważnienie Zarządu do podwyższania kapitału zakładowego oraz do emitowania nowych akcji w ramach kapitału docelowego wygasa z upływem 3 lat od dnia zarejestrowania w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego zmiany statutu Spółki przewidującej kapitał docelowy. Zarząd Spółki przy podwyższaniu kapitału w ramach kapitału docelowego będzie mógł wydawać akcje w zamian za wkłady pieniężne lub za wkłady niepieniężne. Uchwały Zarządu Spółki w sprawie ustalenia ceny emisyjnej akcji emitowanych w ramach kapitału docelowego będą wymagać zgody Rady Nadzorczej Spółki. Zarząd Spółki został upoważniony, pod warunkiem uzyskania zgody Rady Nadzorczej Spółki, do pozbawienia akcjonariuszy prawa poboru (w całości lub w części) akcji emitowanych w ramach każdego podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału docelowego.

Podjęcie uchwały zostało uzasadnione dążeniem do zapewnienia Spółce elastycznego instrumentu, który umożliwi jej sprawne i szybkie uzyskanie finansowania funduszami własnymi w celu pozyskania nowego lub nowych zespołów produkcyjnych, względnie bezpośredniego przejęcia podmiotów zajmujących się produkcją gier wideo w sytuacji, gdy powstanie sprzyjająca okazja biznesowa. Zarząd Spółki, korzystając z upoważnienia do podwyższania kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego, będzie mógł dostosować wielkość i moment przeprowadzanej emisji akcji Spółki do pojawiających się okazji biznesowych i bieżących potrzeb Spółki oraz jej grupy kapitałowej. Tego rodzaju usprawnienie procedury podwyższenia kapitału zakładowego i emisji akcji Spółki ma wpłynąć na znaczne skrócenie czasu niezbędnego do przeprowadzenia akwizycji, jak również obniżenia jej kosztów. Zmiana Statutu, o której mowa powyżej, uzyskała moc obowiązującą z dniem 1.07.2021 r., tj. z momentem jej wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Podwyższenie kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego nie przekraczało 5% kapitału zakładowego Spółki na datę podjęcia uchwały przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

- **Umowy pożyczek udzielonych People Can Fly UK Limited przez PCF Group S.A.**

W dniach 18.06.2021 r. oraz 29.06.2021 r. PCF Group S.A. udzieliła pożyczek swojej jednoosobowej spółce zależnej People Can Fly UK Limited, z przeznaczeniem na działalność związaną z realizacją strategii grupy kapitałowej PCF Group S.A. Kwota udzielonych pożyczek wynosiła odpowiednio 250 tys. EUR oraz 250 tys. GBP, z oprocentowaniem rocznym LIBOR 3M plus 2 punkty procentowe. Każda z pożyczek została udzielona na okres dziesięciu lat. Zabezpieczenie spłaty pożyczki stanowią aktywa People Can Fly UK Limited, w tym prawa własności intelektualnej. Spłaty pożyczek mają nastąpić jednorazowo, na koniec okresu finansowania, z prawem do przedpłaty. Pożyczki zostały udzielone na warunkach rynkowych.

- **Podwyższenie kapitału zakładowego w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 28.07.2021 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. People Can Fly Chicago, LLC jest spółką zależną od People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

- **Umowa inwestycyjna z Square Enix Limited**

W dniu 29.08.2021 r. Spółka zawarła umowę inwestycyjną ze Square Enix Limited określającą prawa i obowiązki stron w związku z emisją warrantów subskrypcyjnych przez Spółkę na podstawie uchwały numer 5 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26.06.2020 r. w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych, warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji zwykłych serii C, pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy w całości prawa poboru wszystkich warrantów subskrypcyjnych oraz w całości prawa poboru wszystkich akcji serii C, ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii C do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., dematerializacji akcji serii C oraz upoważnienia do zawarcia umowy o rejestrację akcji serii C w depozycie papierów wartościowych oraz zmiany statutu Spółki; szczegółowe postanowienia umowy zostały podane do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 40/2021.

- **Podwyższenie kapitału w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 11.10.2021 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. People Can Fly Chicago, LLC jest spółką zależną od People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

- **Podwyższenie kapitału w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 2.11.2021 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 1 000 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

- **Zawarcie umowy objęcia warrantów subskrypcyjnych**

W dniu 17.11.2021 r. Spółka otrzymała od Square Enix Limited oświadczenie o przyjęciu w dniu 17.11.2021 r. przez Square Enix Limited oferty Spółki z dnia 11.10.2021 r. objęcia nieodpłatnie 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A1 oraz 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A2 emitowanych przez Spółkę, z których każdy uprawnia do objęcia jednej akcji zwykłej na okaziciela serii C Spółki o wartość nominalnej 0,02 zł każda za cenę emisyjną 50 zł za jedną akcję. Przyjęcie oferty przez Square Enix Limited skutkowało zawarciem w

dniu 17.11.2021 r. umowy objęcia warrantów pomiędzy Spółką a Square Enix Limited. Ponadto w dniu 10 grudnia 2021 r. Zarząd Spółki złożył wydawcy ofertę nieodpłatnego objęcia 90.000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transzy A3, która została przyjęta w dniu 18 stycznia 2022 r. na warunkach wskazanych powyżej, co skutkowało zawarciem w dniu 18 stycznia 2022 r. umowy objęcia warrantów serii A transzy A3 pomiędzy Spółką a Square Enix Limited.

Square Enix Limited będzie mógł wykonać po raz pierwszy prawo do objęcia akcji serii C po objęciu czwartej transzy warrantów. Na datę zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółka oceniła, że maksymalna liczba akcji serii C, jakie mógłby objąć Square Enix Limited w związku z przyjęciem oferty wyniesie około 1,8% kapitału zakładowego Spółki.

- **Nabycie 50,01% udziałów w spółce Incuvo S.A.**

W dniu 13.12.2021 r. Spółka zawarła z OÜ Blite Fund (sprzedający) umowę sprzedaży akcji dotyczącą nabycia przez Spółkę 7.143.900 akcji spółki Incuvo S.A. z siedzibą w Katowicach, stanowiących łącznie 50,01% kapitału zakładowego Incuvo oraz reprezentujących łącznie 50,01% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Incuvo, notowanych w alternatywnym systemie obrotu prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. pod nazwą NewConnect.

- **Podwyższenie kapitału w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 28.12.2021 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

- **Działalność w modelu self-publishing**

W związku ze wzmocnieniem zespołu deweloperskiego Spółki w kwietniu 2021 r., jak również w związku z pozyskaniem przez Spółkę dalszych kompetencji w zakresie działalności produkcyjnej i wydawniczej, Spółka realizując strategię rozwoju opublikowaną w prospekcie zatwierdzonym przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 25.11.2020 r., rozpoczęła w maju 2021 r. prace rozwojowe nad nową grą z zamiarem jej wyprodukowania w modelu self-publishing, tj. przez Spółkę jako jej wydawcę, ze środków własnych Spółki, w oparciu o nowe prawa własności intelektualnej, które pozostaną własnością Spółki. Ponadto w maju 2021 r. Spółka rozpoczęła prace koncepcyjne nad nowymi grami, które – w przypadku pozytywnej oceny przez Spółkę ich potencjału biznesowego – mogłyby być realizowane przez Spółkę w modelu z wydawcą lub w modelu self-publishing.

33. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu 31.12.2021 r. wystąpiły następujące zdarzenia, które nie wymagały ujęcia w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym:

- **Podwyższenie kapitału w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 20.01.2022 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

▪ **Podwyższenie kapitału w People Can Fly Chicago, LLC**

W dniu 20.03.2022 r. na podstawie pisemnej zgody menedżera People Can Fly Chicago, LLC wyrażonej poza posiedzeniem, nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki People Can Fly Chicago, LLC, w kwocie 500 tys. USD. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało pokryte wkładem pieniężnym przez People Can Fly U.S., LLC. Środki pochodzące z podwyższenia kapitału zakładowego zostały przeznaczone na sfinansowanie kapitału obrotowego People Can Fly Chicago, LLC.

▪ **Wojna w Ukrainie**

Zarząd Spółki od początku wydarzeń wojennych w Ukrainie na bieżąco i wnikliwie analizuje wpływ powyższych zdarzeń na obszary potencjalnych ryzyk, które mogłyby wpłynąć na działalność i przyszłe wyniki finansowe Spółki. Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie jest znany wynik tego konfliktu zbrojnego a działania wojenne są w dalszym ciągu prowadzone.

W wyniku przeprowadzanych analiz zdiagnozowano następujące ryzyka:

- ryzyko związane z niedostępnością bądź utrudnioną dostępnością pracowników i współpracowników, w szczególności będących obywatelami Ukrainy, jako skutek zarządzanej w Ukrainie powszechnej mobilizacji,
- ryzyko dalszego osłabienia kursu PLN wobec EUR i USD.

W związku z tym, że Spółka nie zatrudnia istotnej liczby obcokrajowców z terenu Ukrainy i Rosji, a główne przychody otrzymuje i planuje otrzymywać przede wszystkim w USD lub EUR, Zarząd do czasu bezpośredniego zaangażowania Polski w konflikt nie widzi bezpośrednich zagrożeń związanych z sytuacją wojenną dla istnienia Spółki. W szczególności, w ocenie Spółki, na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji, zaistniała sytuacja nie wpływa na wartości liczbowe zaprezentowane w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym oraz nie zagraża założeniu kontynuacji działalności gospodarczej Spółki w okresie nie krótszym niż rok od dnia bilansowego.

Dodatkowo, ze względu na fakt, że Spółka nie prowadzi działalności operacyjnej w Ukrainie na moment publikacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie występuje ryzyko utraty wartości aktywów niefinansowych wynikające z prowadzonych działań wojennych lub utrata kontroli nad częścią prowadzonego biznesu.

Spółka nie prowadzi również sprzedaży do Ukrainy lub Rosji.

Ze względu na bezprecedensowy charakter obecnej sytuacji, skutkuje ona możliwością materializacji w przyszłości ryzyk obecnie nie zakładanych przez Spółkę, a wszelkie oceny i prognozy w tym zakresie są obciążone niepewnością i będą podlegały monitoringowi i analizie przez Spółkę.

▪ **Rejestracja warrantów subskrypcyjnych przez KDWP**

W dniu 4.03.2022 r. Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. wydał, w odpowiedzi na wniosek Spółki z dnia 23 lutego 2022 r., oświadczenie o zawarciu ze Spółką w dniu 8 marca 2022 r. umowy o rejestrację w depozycie papierów wartościowych pod kodem ISIN PLPCFGR00044 270 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A transz A1 – A3 bez wartości nominalnej, emitowanych nieodpłatnie.

Każdy warrant subskrypcyjny serii A uprawnia jego posiadacza, tj. Square Enix Limited, do objęcia jednej akcji zwykłej na okaziciela serii C PCF Group S.A. o wartości nominalnej 0,02 PLN każda za cenę emisyjną 50 PLN za jedną akcję. Warunki oferowania Square Enix Limited warrantów subskrypcyjnych przez Spółkę i obejmowania akcji Spółki przez Square Enix Limited zostały opisane w raporcie bieżącym Spółki nr 40/2021 z dnia 29 sierpnia 2021 r.



PCF GROUP SPÓŁKA AKCYJNA

ROCZNE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU





34. Zatwierdzenie do publikacji

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki w dniu 21.04.2022 r.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
zgodnie z datą podpisu elektronicznego	Sebastian Kamil Wojciechowski	Prezes Zarządu	

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
zgodnie z datą podpisu elektronicznego	Marcin Andrzej Peciak	Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych Spółki	



PCF GROUP S.A.

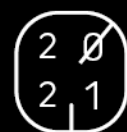
AL. SOLIDARNOŚCI 171
00-877 WARSZAWA

TEL **+48 22 887 34 30**

@

OFFICE@PEOPLECANFLY.COM

PCF GROUP
SPÓŁKA
AKCYJNA



ROCZNE SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK OBROTOWY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 ROKU

COPYRIGHT © 2022 PCF GROUP S.A. ALL RIGHTS RESERVED.